

النشرة الإلكترونية GAIF E-Newsletter

الراعي الحصري



Exclusive Sponsor

نشرة دورية أسبوعية تصدر عن الأمانة العامة للإتحاد العام العربي للتأمين

تنبيه: المقالات تعبر عن آراء كتّابها وليس عن رأي الإتحاد العام العربي للتأمين والإحصائيات على مسؤولية المصادر.

Disclaimer: The opinions expressed in the articles doesn't reflect GAIF positions; the statistics are the sole responsibility of the articles authors

General Secretariat Activities

اجتماع لجنة تأمينات البحري والطيران



- حاتم عميرة - المدير التنفيذي بالجامعة التونسية لشركات التأمين - تونس
- نهاد أسعد - المدير العام بشركة المشرق للتأمين - فلسطين
- هاني إسماعيل ياسين - مجموعة الدوحة للتأمين - قطر

عُقد يوم الاثنين الموافق 2024/11/11 في مدينة شرم الشيخ اجتماع لجنة تأمينات البحري والطيران حضورياً.

وقد تم مناقشة العديد من المواضيع الحيوية على جدول أعمال هذا الاجتماع ومنها تأثير الأوضاع الجيوسياسية على التأمين في المنطقة العربية وخاصة في مجالي التأمين البحري والطيران وكيفية التعامل مع تلك التحديات.

و خلال الاجتماع تم عرض أوراق عمل مقدمة من الأسواق الأردني / الفلسطيني / القطري استعرضوا من خلالها أنشطة التأمين البحري في أسواقهم.

هذا وقد تم تجديد اختيار السيد/ حسني مشرف - رئيس لجنة البحري / بضائع بشركة دلتا للتأمين (مصر) مقررًا للجنة.

ومن الجدير بالذكر، أنه قد شارك في هذا الاجتماع كل من السادة:

- حسني مشرف - رئيس لجنة البحري / بضائع بشركة دلتا للتأمين - مصر

- عودة أبو ديه - رئيس اللجنة التنفيذية للجنة للتأمين البحري في الإتحاد الأردني لشركات التأمين - الأردن



**Aqaba
Conf 2025**

11-14 MAY, 2025

Online

**REGISTRATION
IS NOW OPEN**



World Insurance

Cat pricing in Central Europe up 15-20% ahead of January renewals: SCOR's Conoscente

French reinsurer SCOR is currently seeing more or less flat property catastrophe reinsurance rates ahead of the January 1st, 2025, renewals, with price increases on loss affected programmes and pressure on loss free programmes in Europe and beyond, according to Jean-Paul Conoscente, Chief Executive Officer (CEO) of SCOR Property & Casualty.

Given Q3 was a very active quarter for catastrophe losses, driven by hurricanes in the US and severe flooding in parts of Europe, there's been some debate around the influence of these events on property cat pricing during 2025.

Speaking recently during SCOR's third quarter 2024 earnings call, Conoscente was questioned on the potential P&C pricing dynamics at the 1.1 renewals, and whether SCOR sees any softening or continued firming.

"It's still early days, but what we see on the cat is more or less flat with price increases on programmes that have been loss affected. For example, we see in Central Europe price increases of double digit, 15-20% increases, and pricing pressure on loss free programmes in Europe and elsewhere," said Conoscente.

In the US, Conoscente sees a similar trend.

"It's really early to say whether there'll be overall price increases on US, and the impact of Milton is sort of weighing in here. On large international programmes,

we see more or less risk-adjusted flat," he said.

Expanding on this, SCOR's CEO, Thierry Léger, reminded the audience that the company is rather underweight in nat cat, so has a more diversified portfolio.

"And, as you know, our growth strategy is to continue to grow in this diversified way. And, we see just generally, a quite disciplined market, as I said in my preliminary remarks. Overall, we think that the market in P&C for SCOR offers many attractive opportunities," said the CEO.

Conoscente echoed this sentiment, stating that from what SCOR is seeing, the expectation is for "strong growth" at the 1.1 renewal.

This morning's earnings call followed [the release of the firm's Q3'24 results](#), with SCOR recording a net loss for the quarter as a result of a negative insurance service result in L&H reinsurance, although its P&C business performed strongly.

Source: Reinsurance News

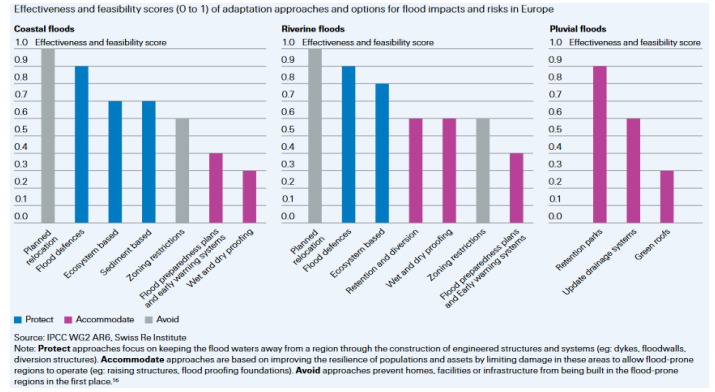
Flood risk: protective measures up to ten times more cost-effective than rebuilding

Economic losses caused by natural catastrophes reached an estimated USD 280 billion in 2023, with USD 51.6 billion due to floods, according to Swiss Re Institute. Losses are likely to increase as climate change intensifies extreme weather events while rapid urban sprawl has increased asset values in high-risk areas. Protective measures such as dykes, dams and flood gates come at a price, but their financial benefits can exceed costs for rebuilding after a disaster by up to ten times, a Swiss Re Institute study shows.

Veronica Scotti, Chairperson Public Sector Solutions at Swiss Re said: “Investments in climate adaptation, such as flood preparedness, not only promote economic stability and create jobs, but also help keep people safe. Yet there is chronic underfunding. It is therefore crucial to create the conditions for private capital to flow into climate adaptation projects and at the same time optimise the use of public funds. Quantifying the benefits of adaptation measures is a key step towards facilitating public-private investment and ultimately closing the huge financing gap.”

To determine how effective investments in flood adaptation measures can be, it is important to quantify their financial benefits. Swiss Re Institute has carried out a study comparing economic benefits and cost ratios of selected flood adaptation measures. This value can serve as a guideline for investment decisions and help identify the best flood adaptation methods to ensure a community’s economic stability, safety and resilience.

Benefit-to-cost ratio can vary significantly depending on the region. Swiss Re Institute research shows that grey infrastructure, such as dykes and levees, is highly effective in reducing coastal flood damage. Globally, their benefits can outweigh costs by two to seven times, and even up to ten times in flood-prone areas. Built to optimal standards, these structures can reduce flood damage by 60-90%, especially in densely populated regions. In less populated areas, nature-based solutions such as barrier island restoration or foreshore vegetation can be equally effective.



Similarly, policy interventions, such as land use restrictions, can enhance the value of flood prevention, particularly in emerging economies. Flood defences and, zoning restrictions are found to be almost twice as effective and feasible than accommodative measures, such as dry proofing for both coastal and river floods.

All flood interventions, especially when upgraded and maintained, can benefit both insurers and policyholders. The public and private sectors can work together in facilitating and accelerating risk adaptation: by focusing on preventing and reducing future flood losses, the public sector can shift the remaining risks to the re/insurance industry and support economic stability after disasters. By being involved in the early stages of planning protection measures, the re/insurance industry can help mitigate risks and provide financial protection.

To download the report, please click [here](#).

Source: Swiss Re



FEMA projects up to \$2.5bn NFIP flood insurance losses for hurricane Milton: Neptune

Analysis by Neptune Flood Research Group of FEMA’s National Flood Insurance Program (NFIP) data suggests a current projection for up to \$2.5 billion of losses from hurricane Milton, while the 2024 total NFIP claims burden could approach as much as \$10.5 billion.

The Neptune Flood Research Group is part of the private specialist flood insurer and has analysed the OpenFEMA dataset to establish where NFIP flood insurance claims sit for hurricane Milton so far.

While the U.S. Federal Emergency Management

Agency (FEMA) has not yet provided an official estimate of NFIP claims and losses for hurricane Milton, its claims data is accessible on a redacted basis through an API.

So far, Neptune says that the projection for hurricane

Milton is for losses of between \$1.5 billion and \$2.5 billion, with over 20,000 claims anticipated and more than 18,000 claims already received.

As we reported yesterday, FEMA has provided a preliminary estimate of National Flood Insurance Program (NFIP) losses from hurricane Helene, putting the initial figure in a range from \$3.5 billion to as much as \$7 billion.

That Helene loss is based on over 55,000 claims received so far.

Neptune said that, “NFIP’s average payout per Ian claim was \$106k and from Harvey was \$117k, suggesting that total losses from Helene could range between \$6 billion to \$7 billion before accounting for loss adjustment expenses. With such a loss, Helene will eclipse Ian’s \$4.9 billion loss and become a larger financial hit for the NFIP.”

At that level, the Helene NFIP loss could near the lowest layers of NFIP reinsurance.

One of the FloodSmart Re catastrophe bonds is the lowest attaching layer of reinsurance the NFIP tower has, sitting at an attachment level just above \$6.5 billion currently, according to FEMA.

Neptune believes that hurricane Milton may only result

in between 30% and 50% of the total loss that hurricane Helene will drive for the NFIP, which suggests the Milton impact will fall well-below FEMA’s NFIP reinsurance tower.

As a reminder, [FEMA’s traditional reinsurance attaches at \\$7 billion of losses, while one layer of the cat bonds attaches lower at \\$6.52 billion.](#)

The NFIP has also seen a further 20,000 plus flood insurance claims from other events in 2024, including hurricanes Beryl, Debby and Francine.

“As such, considering the NFIP has around \$4 billion of premium in force, expected losses between \$8.2-10.5 billion for the year will result in a 2024 NFIP loss ratio north of 200% before accounting for loss adjustment and other expenses,” Neptune explained.

For the private flood insurance market, Neptune projects a loss across hurricanes Helene and Milton of over \$500 million, based on claims filed to-date and reported by the FLOIR.

It’s important to reiterate, that this projection for hurricane Milton is based on claims data recorded so far and given the recency of the storm it may have further to run. FEMA will likely issue its own official estimate for Milton in due course.

Source: Artemis

Global Takaful insurance market forecast for 2032

A report published by research firm [Market Research Future](#) suggests that the Takaful insurance sector will generate a turnover of 85.38 billion USD in 2032, against 38.02 billion USD in 2023. The average annual growth rate over the period is estimated at 9.41%.

This market is dominated by the MENA zone (Middle East and North Africa), due to strong demand in Muslim-majority countries. This region is followed by Southeast Asia, South Asia and Africa (sub-Saharan regions in particular).

The growth of the Muslim population worldwide, the greater awareness of Shariah-compliant financial products, the rising demand for health and life coverage, and the technological advances are among the factors driving the development of the Takaful business.

Yet, despite growing interest, Takaful insurance remains less well known than traditional insurance due to a limited understanding of how the sector works, not to mention the fierce competition with traditional insurers.

Source: Atlas Magazine

Markets’ Reports

UAE Insurance Industry Performance Preliminary Analysis – Q3 2024

Insurance revenue rose by 21% in the first nine months of 2024, reaching AED 32.1 billion compared to AED 26.5 billion in the same period last year. This growth is likely to persist, fueled by higher premiums and a shift

in consumer preferences towards comprehensive motor insurance and increased adoption of home insurance.

Insurance service results for the analyzed listed

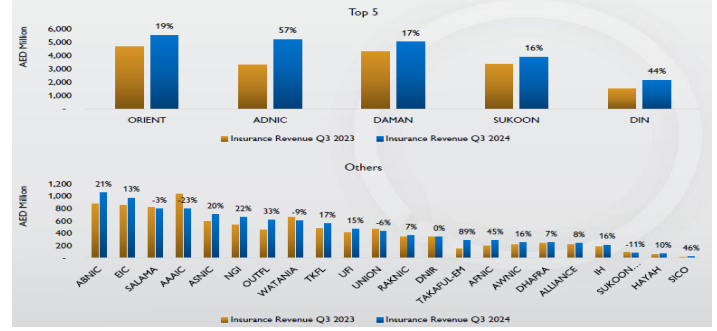
companies experienced a 19% decrease, from AED 1,100 million to AED 892 million. The leading 5 companies in this regard, encountered a 5% decrease collectively, moving from AED 913 million to AED 870 million during the same period last year.

The industry's profit before tax increased by 8%, reaching AED 2.0 billion, from AED 1.8 billion. 9 out of 27 companies experienced a decrease in profits compared to Q3 2023.

The proportion of Industry profits driven by Insurance Service Results dropped from 60% to 45%, crossing the key half-way point. In other words, more than half of the Industry profits is not driven by Insurance Results, but by Investment and Other Income.

Overall concentration of revenue and profitability within a handful of companies increased this year compared to the same period in 2023. While the revenue share (68% v/s 65%) and profit share (85% v/s 78%) of the Top 5 insurers increased slightly, their share in Insurance Service Results is now a massive 98% compared to 83% in 2023.

In summary, the insurance industry in the UAE has demonstrated solid revenue growth in 2024, driven



by increased premiums and changing consumer preferences. However, the decline in insurance service results, coupled with an increasing reliance on investment and other income for profitability, highlights emerging challenges in sustaining profit margins purely through core insurance operations. The growing concentration of revenue and profitability among top players underlines a shifting competitive landscape, where market share and operational efficiency are crucial for resilience and growth. As such, the industry will need to balance growth in premiums with enhancements in underwriting and claims management to sustain long-term profitability.

To download the complete report please click [here](#).

Source: BADRI

Arab Insurance

Egypt

رئيس «الرقابة المالية»: نبحث مع جهات التمويل الدولية آليات تغطية الأخطار الطبيعية والزراعية تأمينياً

التغطيات الإجبارية التي تتعلق بتغطيات المخاطر التي تتعرض لها أصول الدولة وكذا وجود تغطيات للأخطار الطبيعية وأيضاً التأمين الزراعي.

وأضاف أن كل ذلك يعد من الملفات المهمة التي تولى الهيئة اهتماماً بها في ظل وجود تغيرات مناخية كبيرة وزيادة الأخطار الطبيعية لما لها من بعد قومي يحمي اقتصاد الدولة ويؤمن احتياجات الأفراد والمؤسسات المستقبلية.

وحول تدشين شركة وطنية لإعادة التأمين، قال الدكتور محمد فريد أنه لا يزال الملف قيد الدراسة حتى الآن؛ إذ تعكف الهيئة حالياً على دراسة تأسيس شركة إعادة تأمين مصرية للارتقاء بتنافسية نشاط التأمين كأحد الأنشطة المالية غير المصرفية الخاضعة لإشراف الهيئة، بهدف تعزيز دور القطاع وزيادة نسبة مساهمته في الناتج المحلي الإجمالي، فضلاً عن تحقيق استقرار السوق وحماية حقوق حملة الوثائق.

وتابع "تعد الهيئة حالياً الدراسات الخاصة بتأسيس الشركة والتي تراعي عدداً من المحددات أهمها امتلاك الكيان الجديد الملاءة الكافية التي تؤهلها لاستيعاب جزء لا بأس به من محافظ إعادة التأمين بالسوق، فضلاً عن ضرورة امتلاكه خبرات وكوادر فنية مؤهلة لإدارته بكفاءة وفاعلية تساعده على تحقيق مؤشرات أداء مالية وتشغيلية جيدة تمكنه من الاستمرار في تقديم خدماته".

المصدر: أموال الغد

قال الدكتور محمد فريد، رئيس مجلس إدارة الهيئة العامة للرقابة المالية، إنه جاري حالياً إعداد النقاشات وكذلك الدراسات اللازمة للمشاركة مع الإتحاد المصري للتأمين وجهات التمويل الدولية في تحديد الآلية المناسبة لتغطية الأخطار الطبيعية والزراعية.

وأوضح فريد في تصريحات خاصة لـ"أموال الغد"، أن هذه المناقشات تتضمن أيضاً بحث آليات التمويل الملائمة لتغطية هذه الأخطار، كما يتم دراسة التجارب الدولية في هذا الشأن للوصول إلى الآلية المناسبة.

وأشار إلى أن قانون التأمين الموحد الصادر مؤخراً أتاح إشراك شركات التأمين في إنشاء مجمعة أو أكثر بالنسبة للأخطار ذات الطبيعة القومية التي يصعب فيها الحصول على ترتيبات إعادة التأمين أو الأخطار النمطية التي لا تحتاج إلى عمليات اكتتاب فنية فضلاً عن الأخطار الطبيعية والحالات الأخرى التي يقرها مجلس إدارة الهيئة.

وتابع "وفي هذا الإطار فإن الأخطار الزراعية والأخطار الطبيعية تحتاج إلى منظومة متكاملة للتغطيات التأمينية لذلك نبحث ذلك مع الإتحاد المصري للتأمين وجهات التمويل الدولية".

وأوضح أن القانون أعطى الحق لمجلس إدارة الهيئة في اقتراح إنشاء مجمعات أخرى بناء على دراسات تعد لهذا الغرض؛ وبالتالي فإن

«الرقابة المالية» تلزم شركات تأمينات الحياة بالاستعلام الإئتماني عن العملاء

التأمين، ومنها الإفصاحات التفصيلية المتعلقة بحالته الصحية ووضعته المالي، بما يمكن الشركة من تقييم مخاطر العملاء بشكل صحيح.

كما أوصت بضرورة قيام طالب التأمين باستيفاء طلب التأمين وكافة البيانات الواردة به بنفسه، وكذلك التوقيع عليه بكتابة اسمه كاملاً على كافة أوراق الطلب، مع ضرورة قيامه بالتوقيع بجانب أية تعديلات تطرأ على بيانات ذلك الطلب؛ مع التأكد من هوية طالب التأمين ومن سلامة المستندات المقدمة للشركة قبل قيامها بإصدار وثائق التأمين، بما يمكنها من التحقق من صحة المعلومات التي قام طالب التأمين بالإفصاح عنها.

وأشارت إلى ضرورة الاستعلام عما إذا كان لطالب التأمين وثائق تأمين سابقة والتعرف على مدى التزامه بأحكامها، وذلك من خلال الأنظمة المعدة لذلك الغرض، بجانب التحقق من صحة بيانات ملكية رقم الهاتف المحمول لطالب التأمين من خلال أنظمة الاستعلام المعدة لذلك الغرض وفقاً لقرار مجلس إدارة الهيئة رقم (186) لسنة 2024 الصادر في هذا الشأن.

المصدر: أموال الغد

ألزمت الهيئة العامة للرقابة المالية شركات تأمينات الحياة العاملة بالسوق المصرية بضرورة الاستعلام عن الموقف الإئتماني لطالب التأمين الراغب في إبرام وثائق تأمين بمبالغ كبيرة من خلال جهات الاستعلام الإئتماني المرخص لها بذلك.

وأوضحت الهيئة أن ذلك في حال عدم تناسب دخل أو مهنة / وظيفة العميل مع قيمة مبلغ التأمين أو قيمة الأقساط الملتمزم بسدادها، أو في حال وجود شكوك فيما يتعلق بمدى مشروعية طلب التأمين، مع الاستعلام عما إذا كان طالب التأمين مدرجاً بالقوائم السلبية من عدمه.

جاء ذلك بالكتاب الدوري رقم 8 لسنة 2024 الصادر من الهيئة العامة للرقابة المالية بشأن معايير إدارة المخاطر في الاكتتاب بعمليات تأمينات الأشخاص الفردي.

ووفقاً للكتاب الدوري، ألزمت الهيئة شركات تأمينات الأشخاص وتكوين الأموال "الحياة" بالسوق المصرية بإعداد نموذج طلب التأمين بغرض استيفاء كافة البيانات الأساسية الخاصة بطالب

Arab Insurance

Jordan

بيان صادر عن الجمعية الأردنية للتأمينات الصحية والاتحاد الأردني لشركات التأمين



الجمعية الأردنية للتأمينات الصحية
JORDAN ASSOCIATION FOR MEDICAL INSURANCE



الاتحاد الأردني لشركات التأمين
Jordan Insurance Federation

من التأمين التواصل مع الجهة التأمينية الخاصة بهم ليتم توجيههم لطبيب آخر معتمد في الشبكة الطبية أو توجيههم للعلاج عند طبيب آخر غير معتمد، كما نؤكد أنه في حال تزويد الجهة التأمينية بفاتورة ضريبية حسب الأصول من الطبيب المعالج سيصار إلى تسديدها نقداً من قبل هذه الجهة وحسب جدول المنافع الوارد في أعلاه.

كما تؤكد الجمعية والاتحاد بأنه سيتم إلغاء اعتماد أي طبيب وبشكل دائم من كافة الشبكات الطبية لجميع شركات التأمين وشركات إدارة أعمال التأمين الممثلة لها وصناديق التأمين الصحي أعضاء الجمعية وذلك في حال امتناع أي طبيب عن إستقبال أي من المرضى المؤمنين /المستفيدين من التأمين وإخلاله بالتزاماته بموجب العقود القانونية سارية المفعول.

المصدر: أخبار البلد

أصدرت الجمعية الأردنية للتأمينات الصحية والاتحاد الأردني لشركات التأمين بياناً أعلننا من خلاله على البدء بتطبيق الزيادات المعلنة عنها في جدول المنافع المذكورة في البيان السابق وذلك اعتباراً من صباح يوم السبت الموافق 16/11/2024 على الزيارات والمعالجات الطبية التي ستتم ابتداءً من يوم السبت 16/11 حيث تضمن جدول المنافع الجديد ما يلي:

- 1- زيادة كشفية الطبيب العام بنسبة 100%.
- 2- زيادة كشفية طبيب الإختصاص بنسبة 50%.
- 3- زيادة أجور الأطباء عن الإجراءات الموجودة في لائحة أجور 2008 (باستثناء أجور الأشعة) بنسبة 20% للسنة الأولى وعلى أن يتبعها الزيادة اللاحقة في السنة الثانية.
- 4- الإجراءات الطبية الجديدة غير الواردة في لائحة أجور 2008 سيتم اعتماد الأجور الواردة في مشروع لائحة أجور 2021 مع نسبة تخفيض 50% عليها.

كما تؤكد الجمعية والاتحاد على ضرورة استمرار الطبيب بتقديم الخدمة العلاجية للمريض المؤمن التزاماً منه بالعقد الموقع بينه وبين الجهة التأمينية المعنية وذلك لضمان استمرار تقديم الخدمة العلاجية للمؤمن لهم وفي حال امتناع أي طبيب عن تقديم الخدمة الطبية للمريض المؤمن، يرجى من المرضى المؤمنين والمستفيدين

”تنظيم التأمين“ الكويتية تُصدر تعميمين بشأن الحملة التوعوية وودائع القانون

المشار إليها من خلال تكليف مراقب الالتزام للشركة بذلك علماً بأن باب المشاركة أيضاً مفتوح لكافة موظفي الشركات المذكورة.

وعليه يتعين على الشركات المخاطبة بهذا التعميم الالتزام التام بما ورد به مع الأخذ بعين الاعتبار أن عدم الالتزام بحضور جميع الورش التوعوية الخاصة بقطاع التأمين وقطاع المؤسسات المالية يعطي الوحدة الحق بمساءلة المخالف بموجب أحكام القانون رقم (125) لسنة 2019 في شأن تنظيم التأمين ولائحته التنفيذية وتعديلاتها وأي قانون آخر ذو صلة وذلك لاتخاذ كافة الإجراءات القانونية.

وجاء **التعميم رقم 8** لهيب وحدة تنظيم التأمين لكافة الخاضعين لرقابتها بموجب أحكام المادة (2،30،38.32) من القانون رقم (125) لسنة 2019 في شأن تنظيم التأمين وبموجب أحكام القانون رقم (125) لسنة 2019 في شأن تنظيم التأمين ولائحته التنفيذية وتعديلاتها، بضرورة الالتزام التأكيد من أن وديعة القانون لأمر الوحدة سارية الصلاحية.

والإلتزام أيضاً بحالة نقص قيمة الوديعة عن الحد المشار إليه في المادة (30) من القانون رقم (125) لسنة 2019 في شأن تنظيم التأمين، أيّاً كان السبب، يجب على الشركة أو الفرع سداد الفرق خلال مدة لا تتجاوز 60 يوماً من تاريخ حدوثه.

وتابعت بأنه في حال استحقاق الوديعة أو انتهاء سريانها يجب تقديم وديعة قانون جديدة للوحدة وذلك خلال 60 يوم، مع الأخذ بعين الاعتبار أن عدم الالتزام يعطي الحق للوحدة بمساءلة للمخالف بموجب القانون رقم (125) لسنة 2019 في شأن تنظيم التأمين ولائحته التنفيذية وتعديلاتها وأي قانون آخر ذات صلة وذلك لاتخاذ كافة الإجراءات القانونية ضده.

المصدر: مباشر

أصدرت وحدة تنظيم التأمين اليوم الخميس، تعميمين رقم 7 و8، بشأن الحملة التوعوية للمؤسسات المالية والاعمال والمهن الغير مالية المحددة بالكويت وآخر بشأن سريان وتحديث ودائع القانون.

وجاء **التعميم رقم 7** بموجب أحكام القانون رقم (125) لسنة 2019 في شأن تنظيم التأمين ولائحته التنفيذية وتعديلاتها، ووفقاً لأحكام القانون رقم (106) لسنة 2013 في شأن مكافحة غسل الأموال وتمويل الإرهاب ولائحته التنفيذية وتعديلاتها، وإيماناً بدور الوحدة في نشر الوعي بشأن المخاطر التي تحيط قطاع التأمين.

وتابعت بأن ذلك في ما يتمثل بعمليات غسل الأموال وتمويل الارهاب على أنشطة تأمينات الحياة و تكوين الأموال، ومن منطلق الجهود المبذولة من الوحدة لرفع مستوى الالتزام والوعي للمخاطبين بموجب أحكام القانون رقم (125) لسنة 2019 في شأن تنظيم التأمين خلال عملية التقييم المتبادل الحالية من قبل مجموعة العمل المالي (فاتف) على دولة الكويت.

فقد قامت اللجنة الوطنية لمكافحة غسل الاموال و تمويل الارهاب بإطلاق حملتها التوعوية للمؤسسات المالية و الاعمال و المهن الغير مالية المحددة في الدولة بالمتطلبات الخاصة بمكافحة غسل الاموال و تمويل الارهاب من خلال التعاقد مع احدى الشركات الاستشارية المختصة لتقديم ورش توعوية عن بعد وبشكل دوري.

وتستري وحدة تنظيم التأمين انتباه الشركات الخاضعة لرقابتها والمرخص لها بممارسة أنشطة التأمين على الحياة وعمليات تكوين الأموال

والشركات المخاطبة بالقرار رقم (57) لسنة 2023 في شأن اصدار قواعد مكافحة غسل الأموال وتمويل الارهاب الإلتزام بحضور الورش

Fusion CNSS – CNOPS: Issue favorable du Gouvernement

La fusion de la CNOPS et de la CNSS, un sujet au cœur des débats au Maroc, a récemment franchi une étape significative, ce 07 novembre, avec l’approbation d’une loi révisée. Ce projet, qui vise à transférer les compétences de la Caisse nationale des organismes de prévoyance sociale (CNOPS) à la Caisse nationale de sécurité sociale (CNSS), suscite des réactions variées et soulève des préoccupations quant à son impact sur le système d’assurance maladie obligatoire.



Contexte de la Fusion

La fusion entre la CNOPS et la CNSS a été envisagée comme une solution pour assurer la pérennité du système d'assurance maladie obligatoire. Selon plusieurs experts, cette réforme est perçue comme nécessaire pour rationaliser les ressources et améliorer l'efficacité des services offerts aux assurés. Cependant, elle a également engendré des tensions au sein des syndicats et des professionnels de la santé, qui craignent une perte d'autonomie et une dégradation des services

Modifications Principales

- **Transfert des Compétences:** La loi stipule que toutes les compétences et missions de la CNOPS seront transférées à la CNSS, ce qui inclut la gestion des régimes d'assurance maladie et des prestations sociales. Cela vise à unifier les services offerts aux assurés et à éviter les doublons
- **Simplification Administrative:** Des mesures ont été introduites pour simplifier les procédures administratives liées aux prestations sociales. Cela inclut une meilleure coordination entre les différents organismes de sécurité sociale, facilitant ainsi l'accès aux services pour les assurés
- **Renforcement des Droits des Assurés:** La nouvelle loi prévoit des dispositions visant à garantir et renforcer

les droits des assurés, notamment en matière d'accès aux soins et de couverture sociale. Cela répond aux préoccupations exprimées par divers acteurs du secteur

- **Mécanismes de Contrôle et de Suivi:** Des mécanismes de contrôle ont été intégrés pour assurer une meilleure transparence dans la gestion des fonds sociaux. Cela inclut des audits réguliers et des rapports sur l'utilisation des ressources
- **Révision des Dispositions Financières:** La loi modifie également certaines dispositions financières concernant le financement des prestations sociales, visant à améliorer la viabilité financière du système
- **Consultation des Partenaires Sociaux:** Un cadre a été établi pour garantir que les partenaires sociaux soient consultés dans le cadre de l'application de la loi, renforçant ainsi le dialogue social autour des questions de sécurité sociale

Le transfert de la CNOPS à la CNSS est donc présenté comme un tournant dans l'évolution du système de sécurité sociale au Maroc. Bien qu'il ait été approuvé en dépit des résistances, il reste crucial d'assurer une mise en œuvre efficace pour garantir que cette réforme profite réellement aux assurés et renforce le système social du pays.

Pour lire plus de détails, veuillez cliquer [ici](#).

Source: 212 Assurances

Arab Insurance

Libya

هيئة الإشراف على التأمين تواصل جهودها في رفع مستوى الوعي بأهمية الرقابة على أداء أدوات مزاولة النشاط التأميني



والجمعيات العمومية لشركات التأمين ابتداءً من مطلع العام القادم 2025، لاطلاعهم على الملاحظات ومواطن التحسين.

المصدر: الهيئة الاتحادية على الفيس بوك

في إطار الجهود المتواصلة للإدارة التنفيذية بالهيئة للرفع من مستوى الوعي بأهمية الرقابة على أداء أدوات مزاولة النشاط التأميني.

عقد السيد/ مدير عام الهيئة بتاريخ الأربعاء الموافق 13/11/2024، بمقر الهيئة اجتماعاً تقابلياً مع رؤساء هيئات الرقابة بشركات التأمين ضمن برامج المشاركة والتعاون التي تنتهجها الهيئة للتأكيد على أهمية دورهم المحوري في متابعة أعمال شركات التأمين وضمان التزامها بالقوانين واللوائح المنظمة للنشاط.

حيثُ أكد على ضرورة تعزيز مبدأ الشفافية والحوكمة في متابعة أعمال شركات التأمين والتي تعد من الأساسيات التي تعزز المصداقية وتحمي حقوق المؤمن لهم وتُسهم في تحسين كفاءة الشركات في إدارة أموال المساهمين، وحثهم على ضرورة تقديم تقارير دورية دقيقة وشاملة عن الأداء المالي وكافة العمليات التشغيلية، وانتهى الاجتماع بالتوافق على عقد اجتماعات تشاورية ربع سنوية بالإضافة إلى التنسيق والترتيب لعقد اجتماعات تقابلية مع مجالس الإدارة

Arab Insurance

Saudi Arabia

1.26 مليار ريال أرباح شركات التأمين السعودية في الربع الثالث و 76% من الأرباح لـ 3 شركات

م	الشركة	صافي الأرباح		التطور	
		Q3 2023	Q3 2024	قيمة	نسبة %
1	الإعادة السعودية	34.1	399.7	365.6	1072.1
2	بوبا للتأمين	275.4	356.3	80.9	29.4
3	تكافل الراجحي	81.9	82.3	0.4	0.5
4	الدرع العربي	6.2	23.0	16.8	271.0
5	جي آي جي	10.2	21.2	11.0	107.8
6	ليفيا	2.6	10.7	8.1	311.5
7	أليانز إس إف	3.6	4.5	0.9	25.0
	الإجمالي	442.4	934.3	491.9	111.2

لقراءة المزيد من التفاصيل، الرجاء [الضغط هنا](#).

سجلت شركات التأمين المدرجة بقطاع بالسوق المالية السعودية البالغ عددهم 27 شركة نموًا في صافي أرباحهم بنسبة 34.8% خلال الربع الثالث 2024 (فترة 3 أشهر) لترتفع إلى 1259 مليون ريال مقارنة بـ 943 مليون ريال بقيمة زيادة تعادل 325 مليون ريال، وتمكنت 8 شركات من زيادة ربحيتها، وفي المقابل تراجع ربحية 15 شركة، وتحولت 3 شركات لتكبد خسائر خلال الربع مقارنة بتحقيقهم أرباح في الربع المماثل، وتحولت شركة واحدة للربحية مقارنة بتكبيدها بخسائر خلال الربع المماثل 2023، واستحوذت 3 شركات تأمين على 76% من صافي أرباح شركات التأمين بقيمة 954 مليون ريال هم شركات (الإعادة السعودية - وبوبا- والتعاونية).
موقف شركات التأمين المدرجة والتي أعلنت عن نتائج أعمالها في الربع الثالث 2024 (فترة 3 شركات):

“بالمليون ريال”

Arab Insurance

Tunisia

Govt proposes increasing corporate tax rate for insurers to 40% for 2025 fiscal year

Financial institutions, including insurers and banks, will be required to pay a corporate tax rate of 40%, the government is proposing in the draft Finance Law 2025 (PLF 2025).

The current tax rate for insurers and other financial institutions is 35%.

In comparison, companies in the sectors of agriculture, regional development, pollution control, etc, will remain subject to a 10% tax, regardless of their turnover, while others, such as telecommunications network operators, oil companies and car dealerships, will be subject to a 35% tax.

With this proposed progressive tax scale, intended to lighten the tax burden of small companies while increasing it for large companies, approximately 80% of the corporate tax revenue will be provided by companies subject to taxation rates of 35% and 40%.

Fiscal burden

For the financial sector in general and insurance

companies in particular, the tax burden will be even heavier with the introduction of a tax to contribute to the Social Protection Fund for Women Workers in the Agricultural Sector. This tax will be calculated at the rate of 1% of insurance premiums and contributions relating to all branches of insurance net of cancellations and taxes. This tax is not to be passed on to customers, as stipulated by the 2025 draft Finance Bill.

The insurance sector will also have to contribute to a proposed “Insurance Fund against Job Losses”. The fund seeks to provide support and professional reintegration for workers laid off for economic reasons.

Insurers are already contributing to other funds, such as the Guarantee Fund for Victims of Road Accidents.

Costs

Arguing against the corporate tax increase for insurers, an industry executive told the local media that costs are rising for insurers due to increases in salaries and overheads.

In addition, he said, “There has been an increase in the number of fires and the damage they cause. Compensation is constantly increasing, while civil liability rates, which are set by the state, have not increased since 2017. Life insurance, for its part, still only represents 25-26% of the sector’s activity, while it reaches 35% in countries similar to ours such as

Morocco.”

“Were it not for the relative good health of the financial market, the insurance sector would be making losses. Companies in the sector live off their investments. Managing their assets allows them to meet their liabilities (payment of benefits to customers and management costs).”

Source: Middle East Insurance Review

Listed insurance companies in Tunisia: turnover at end-September 2024

The five insurance companies listed on the Tunis Stock Exchange (BVMT) closed the first three quarters of 2024 with a turnover of 981.791 million TND (322.5 million USD), up by 9.9% over one year.

Also listed on the stock exchange, reinsurer Tunis Re posted written premiums amounting to 174.559 million TND (57.3 million USD) as at 30 September 2024, showing a 15.3% increase compared with the same period in 2023.

Turnover evolution of listed insurance and reinsurance companies

Figures in thousands

Company	Premiums at end-September				Evolution (1)
	2024		2023		
	TND	USD	TND	USD	
STAR	329 799	108 344	303 241	95 485	8.8%
Assurances Maghreb	211 315	69 420	194 015	61 092	8.9%
ASTREE	205 946	67 656	190 505	59 987	8.1%
BH Assurance	148 643	48 832	130 193	40 995	14.2%
Assurances Maghreb Vie	86 088	28 281	75 162	23 667	14.5%
Total insurance	981 791	322 533	893 116	281 226	9.9%
Tunis Re	174 559	57 345	151 433	47 684	15.3%
Grand total	1 156 350	379 878	1 044 549	328 910	10.7%

(1) in local currency

Source: Atlas Magazine



Companies News

الشركة البحرينية الكويتية للتأمين تحقق 4 ملايين دينار أرباحاً صافية في 9 أشهر

واحدة. ومن المهم الإشارة إلى أن هذه التعديلات تعكس عرض الأداء المالي للشركة بشكل أكثر دقة. كما أن الشركة لا زالت ملتزمة بتقديم معلومات مالية دقيقة وشفافة، حيث تجدر الإشارة إلى أن التعديلات المسموح بها وفقاً للمعيار الدولي لإعداد التقارير المالية رقم 17 تحسن جودة البيانات المالية.

هذا وبلغ مجموع الدخل الشامل العائد إلى مساهمي الشركة خلال الربع الثالث من العام الحالي 2.177 مليون دينار بحريني مقارنة مع 0.856 مليون دينار بحريني لنفس الفترة من العام السابق، أي بزيادة قدرها 154%.

أما على صعيد النتائج المالية الموحدة لفترة التسعة شهور المنتهية في 30 سبتمبر 2024، فقد تمكنت الشركة من تحقيق صافي ربح

مملكة البحرين: أعلنت الشركة البحرينية الكويتية للتأمين عن نتائجها المالية الموحدة لفترة التسعة شهور المنتهية في 30 سبتمبر 2024، وذكرت أنها تمكنت في الربع الثالث من العام الحالي من تحقيق ربح صافي عائد إلى مساهمي الشركة بلغ 1.064 مليون دينار بحريني، مقارنة مع 1.183 مليون دينار بحريني لنفس الفترة من العام السابق. كما تشير النتائج المالية التي تم إعدادها وفقاً لمعيار الدولي لإعداد التقارير المالية رقم 17 إلى انخفاضها مقارنة بنتائج العام الماضي. ويعزى الانخفاض في هذه النتائج للربع الحالي من عام 2024 مقارنة بالفترة نفسها من العام الماضي بشكل رئيسي إلى التعديلات في الفرضيات الاكتوارية حسب متطلبات المعيار الدولي لإعداد التقارير المالية رقم 17 المتعلقة بمعدل الخصم المطبقة، حيث أدت هذه التعديلات إلى انخفاض استثنائي في الأرباح لمرّة

الرقمية الجديدة، مشيدين بجهود الإدارة التنفيذية وجميع العاملين في الشركة في تنفيذ ذلك.

وقال الدكتور عبدالله سلطان - الرئيس التنفيذي للشركة بأن النتائج المالية الموحدة للشركة في نهاية فترة التسعة شهور الأولى من العام 2024 جاءت مشجعة، وأنه على الرغم من الآثار السلبية للتغيير في الفرضيات الاكتوارية، فقد سجلت الشركة زيادة هامشية في صافي الأرباح العائدة إلى المساهمين، وتابع: «نود أيضًا تذكير مساهميننا بأن الشركة تبنت معايير محاسبية جديدة تمامًا (المعيار الدولي لإعداد التقارير المالية رقم 17) وهي في مرحلة تطور مستمر حيث يتم ضبطها بمرور الوقت. لقد تحسنت نسب أعمالنا الأساسية على الرغم من التحديات المتعلقة بتضخم المطالبات لمحفظه التأمين الصحي والمركبات. كما أن فرع الكويت يواصل أداءه الجيد».

المصدر: الأيام

عائد إلى مساهمي الشركة بلغ 4.002 مليون دينار بحريني، مقارنة مع 3.962 مليون دينار بحريني في نهاية الفترة من العام السابق، وذلك بزيادة قدرها 1%. وبلغ مجموع الدخل الشامل العائد إلى مساهمي الشركة خلال فترة التسعة شهور الأولى من العام الحالي 4.420 مليون دينار بحريني بالمقارنة مع 3.387 مليون دينار بحريني خلال فترة التسعة شهور الأولى من العام السابق، أي بزيادة قدرها 30.5%.

وتعقيبًا على النتائج المالية، فقد أعرب مجلس الإدارة عن سعادته لهذه النتائج الإيجابية التي حققتها الشركة خلال فترة التسعة شهور الأولى من العام 2024 على الرغم من تأثير هذه النتائج بالمخصصات/النفقات غير المكررة والتي ستعود بالنفع على الشركة مستقبلاً، كما يواصل مجلس الإدارة الإشراف على ما تم إنجازه بشأن تطبيق المعيار الدولي لإعداد التقارير المالية رقم 17 والمبادرات

البحرين الوطنية القابضة تعلن عن النتائج المالية للتسعة أشهر المنتهية في 30 سبتمبر 2024

المنتهية في 30 سبتمبر 2024 مقابل 6.85 مليون دينار بحريني من العام الماضي أي بانخفاض قدره 19%.

وارتفع إجمالي حقوق المساهمين (بعد استثناء حقوق الأقلية) لفترة التسعة أشهر المنتهية في 30 سبتمبر 2024 بنسبة 2% ليصل إلى 71.73 مليون دينار بحريني بالمقارنة مع 70.05 مليون دينار بحريني في نهاية العام الماضي. فيما ارتفع إجمالي الموجودات إلى 118.06 مليون دينار بحريني بالمقارنة مع 111.02 مليون دينار بحريني بنهاية العام السابق، أي بارتفاع قدره 6%.

وعلق السيد رائد فخري، الرئيس التنفيذي للمجموعة قائلاً: "نعكس نتائج الربع الثالث لعام 2024 الجهود الدؤوبة التي بذلها أعضاء مجلس إدارتنا وفريق الإدارة هذا العام، مع التركيز على إدارة المخاطر بشكل استباقي وتبني استراتيجية استثمار أكثر مرونة وتنوعاً.

لقد تجاوزت نتائج هذا الربع التوقعات بفضل الأداء القوي للاستثمارات، والذي سيوازن في نهاية المطاف نتائجنا النهائية. ونحن متفائلون بتحقيق نتائج قوية هذا العام، خاصة وأننا نعمل على تحقيق تخارج ناجح لاثنتين من الشركات في محفظتنا bni و "bni".

تنوه المجموعة بأن البيانات المالية المراجعة لفترة التسعة أشهر المنتهية في 30 سبتمبر 2024 والخبر الصحفي متوفران على موقعنا www.bnhgroup.com والموقع الإلكتروني لبورصة البحرين.

المصدر: البلاد

ملكة البحرين: أعلنت شركة البحرين الوطنية القابضة (رمز التداول: BNH) عن نتائجها المالية للربع الثالث ولفترة التسعة أشهر المنتهية في 30 سبتمبر 2024.

حققت المجموعة خلال الربع الثالث المنتهي في 30 سبتمبر 2024 صافي ربح عائد للمساهمين قدره 1.45 مليون دينار بحريني بالمقارنة مع 1.28 مليون دينار بحريني خلال الربع الثالث من العام السابق وذلك بارتفاع قدره 13%. وبلغ إجمالي الدخل الشامل العائد للمساهمين 1.02 مليون دينار بحريني للربع الثالث المنتهي في 30 سبتمبر 2024 بالمقارنة مع 0.76 مليون دينار بحريني خلال الفترة المماثلة من العام الماضي، وذلك بارتفاع قدره 34%.

أما على صعيد النتائج المالية لفترة التسعة أشهر المنتهية في 30 سبتمبر 2024 فقد حققت المجموعة صافي ربح عائد إلى مساهمي الشركة قدره 4.09 مليون دينار بحريني مقابل 5.45 مليون دينار بحريني في الفترة المماثلة من العام الماضي وذلك بانخفاض قدره 25%. ويعزى هذا الانخفاض إلى ارتفاع المطالبات المتكبدة في النصف الأول من عام 2024، بسبب الأمطار الغزيرة التي تعرضت لها المملكة في بداية العام بالإضافة إلى الزيادة في حجم مطالبات تأمين المركبات والتأمين الصحي. وقد بلغ العائد على السهم لفترة التسعة أشهر من العام الحالي 34 فلساً بالمقارنة مع 46 فلساً للفترة المماثلة من العام السابق. كما بلغ إجمالي الدخل الشامل العائد لمساهمي الشركة إلى 5.55 مليون دينار بحريني لفترة التسعة أشهر

22.1 مليون دينار أرباح «الخليج للتأمين»... بـ 9 أشهر

المئة، في حين بلغت القيمة الدفترية للسهم في نهاية التسعة أشهر من العام الجاري 845 فلساً (833 فلساً كما في 31 ديسمبر 2023). وبلغت قيمة إيرادات التأمين 678.6 مليون دينار (2.2 مليار دولار)، بالمقارنة مع 604.7 مليون دينار (2 مليار دولار) عن الفترة ذاتها من العام السابق، بزيادة 73.9 مليون دينار (242.2 مليون دولار) ونسبتها 12.2 في المئة.

وبلغ ربح صافي الاستثمار بالإضافة إلى إيرادات الفوائد وحصصة من أرباح شركات زميلة 43.7 مليون دينار (143 مليون دولار) عن التسعة أشهر بزيادة 10 في المئة مقارنة مع 39.7 مليون دينار

الكويت: حققت مجموعة الخليج للتأمين صافي ربح بقيمة 22.1 مليون دينار (72.5 مليون دولار) خلال التسعة أشهر من العام 2024، بربحية 77.84 فلس (0.26 دولار) للسهم الواحد، بالمقارنة مع صافي ربح بقيمة 21.4 مليون دينار (70.2 مليون دولار) بربحية 75.46 فلس (0.25 دولار) للسهم الواحد عن الفترة نفسها من العام الماضي، بزيادة 3.3 في المئة.

وبلغت حقوق المساهمين 240.6 مليون دينار (788.2 مليون دولار) كما في 30 سبتمبر 2024 (236.3 مليون دينار 774 مليون دولار - 31 ديسمبر 2023) بزيادة 4.3 مليون دينار ونسبتها 2 في

المستمر لتقديم أفضل الخدمات التأمينية لعملائنا في جميع الأسواق التي نتواجد فيها (مصر، الجزائر، تركيا، الأردن ومنطقة الخليج)، بتطوير وتنفيذ استراتيجيات تعتمد على التحول الرقمي على مستوى عملياتنا وخدماتنا وتوزيع المنتجات الرقمية والمطالبات والخدمات الأخرى التي تصب جميعها في تعزيز علامة (GIG) التجارية التي ترتكز على تصميم نظام تأمين بيئي قيم لمنطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا».

وأضاف: «تحققت هذه الإنجازات بفضل الثقة التي يضعها العملاء بإدارة المجموعة وخدماتها، وأيضاً بفضل دعم المساهمين لاسيما شركة فيرفاكس وأعضاء مجلس الإدارة، وتفاني وإخلاص موظفي المجموعة الذين أتقّم لهم جميعاً بالشكر والتقدير، والشكر موصول أيضاً لكافة الجهات الرقابية بالكويت لتعاونهم الدائم لتطوير قطاع التأمين الكويتي».

المصدر: الراي

(130.2 مليون دولار) عن الفترة نفسها من العام السابق. وبلغ مجموع الأصول 1.20 مليار دينار (3.94 مليار دولار) كما في 30 سبتمبر 2024 بالمقارنة مع 1.18 مليار دينار (3.85 مليار دولار) كما في 31 ديسمبر 2023، بزيادة 27 مليون دينار (88.4 مليون دولار) ونسبتها 2 في المئة.

نمو وسلامة تقدير

وبهذه المناسبة، قال نائب رئيس مجلس الإدارة الرئيس التنفيذي للمجموعة، خالد الحسن:

«تعكس نتائج التسعة أشهر من العام الجاري قوة مجموعة الخليج للتأمين ونموها المتواصل وسلامة تقديرها في اتخاذ المخاطر عن طريق تنوع مصادر دخلها علاوة عن قدرتها على الحفاظ وحماية حقوق المساهمين وأصحاب المصالح. ويتمشى ذلك مع سعينا

«الكويت للتأمين» تحقق 9.7 ملايين أرباحاً في 9 أشهر

قال الرئيس التنفيذي للشركة سامي شريف، إن النجاحات التي نحققها هي نتاج جهود ضخمة تم بذلها في السنوات السابقة لبناء الأسس التي تجعلنا نتمتع بنمو مستدام في الأرباح والأقساط حيث تتمتع الشركة بأساس مالي قوي ومستقر. وحازت الشركة جائزة شركة التأمين الأكثر ثقة لعام 2024 من «The Global Economics» وبالإضافة إلى جائزة أكثر شركة تأمين مستقرة مالياً لعام 2023، وجائزة أفضل شركة في التأمينات العامة لعام 2023 من «Inter-national Finance».

وأضاف شريف أنه إلى جانب الأرباح والأقساط تحافظ الشركة على التصنيف الائتماني المميز من وكالتي AM Best و Moody's عند A- و A3 على التوالي مع نظرة مستقبلية مستقرة، وفخورون باستمرارية الحصول على هذه التصنيفات باعتبارنا في مقدمة الشركات المحلية والإقليمية في قطاع خدمات التأمين.

وأضاف شريف: من ناحية أخرى، حققنا تقدماً كبيراً في مشروع الرقمنة حالياً، حيث يمكن للعملاء تحميل بعض وثائق التأمين بسهولة عبر الهواتف المحمولة عن طريق مسح باركود. أما باقي وثائق التأمين، فسيتمكن العملاء من تحميلها قريباً وذلك تماشياً مع التعديلات الجديدة المطلوبة من وحدة التأمين.

المصدر: القيس

الكويت: أعلنت شركة الكويت للتأمين عن نتائج الفترة المنتهية في 30 سبتمبر 2024، حيث بلغ صافي الربح 8.3 ملايين دينار (27.2 مليون دولار) بربحية 44.65 فلسا للسهم (14.6 سنتاً)، يضاف إليه إيراد بيع استثمار الذي تم تحقيقه لغاية الربع الثالث من عام 2024 بقيمة 1.4 مليون دينار (4.6 ملايين دولار) الذي يتم ادراجه في الأرباح المرحلة مباشرة وليس ضمن بيان الدخل طبقاً لمعيار IRFS 9.

بلغ إجمالي الأقساط التي تم الاكتتاب بها للفترة الحالية 53.9 مليون دينار (176.7 مليون دولار) مقابل 42.4 مليون دينار (139 مليون دولار) لنفس الفترة من العام الماضي بزيادة قدرها 11.5 مليون دينار (37.7 مليون دولار) وبنسبة تساوي 27%.

وبلغت الأقساط المكتتبة 55.1 مليون دينار (180.6 مليون دولار) للفترة الحالية مقابل 33.5 مليون دينار (109.8 ملايين دولار) بزيادة قدرها 21.6 مليون دينار (70.8 مليون دولار) وبنسبة 64%، بينما بلغت الإيرادات التشغيلية 3.95 ملايين دينار (12.9 مليون دولار). وبلغت إيرادات الاستثمار 5.6 ملايين دينار (18.5 مليون دولار) مقابل 5.1 ملايين دينار (16.7 مليون دولار) لنفس الفترة من العام الماضي بنمو 10%.

نمو مستدام

«وربة للتأمين» تربح 4.68 ملايين دينار في الربع الثالث بنمو 66.83%

قدرها 71 في المئة مقارنة بـ 1.397.143 ديناراً عن الفترة نفسها من العام السابق.

وأثنى بوخمسين، خلال اجتماع مجلس الإدارة السابع لسنة 2024، على جهود أعضاء مجلس الإدارة والجهاز التنفيذي للشركة ودورهم المبذول، الذي تجلت آثاره على البيانات المالية المرحلية، فقد شهد الربع الثالث من العام طفرات على عدة صُعد، مشيداً بالجهود المبذولة من فريق العمل المتميز، وأرجع هذا النجاح إلى إدارة الشركة في الاستمرار باتباع سياسة اكتتاب حذيفة وانتقاء شركاء الشركة من معيدي التأمين ذوي الملاءة المالية وكفاية رأس المال التي تتناسب مع استراتيجية مجلس الإدارة وكذا الاستمرار باستثمار الفائض من أموال الشركة بمخاطر ذات عائد مرتفع معتدل المخاطر للحفاظ على أموال المساهمين.

المصدر: الجريدة

الكويت: أقر مجلس إدارة شركة وربة للتأمين وإعادة التأمين برئاسة أنور بوخمسين البيانات المالية المرحلية المنتهية في 30/09/2024، إذ حققت الشركة نحو 4.681.957 ديناراً صافي ربح الربع الثالث المنتهي في 30/09/2024 بزيادة قدرها 66.83 في المئة مقارنة بالفترة نفسها من العام السابق.

وقال رئيس مجلس الإدارة أنور بوخمسين إن حقوق الملكية الخاصة بمساهمي الشركة الأم بلغت 40.598.484 ديناراً بزيادة قدرها 26.47 في المئة مقارنة بالفترة نفسها من العام السابق، كما زاد صافي الأرباح التشغيلية بمقدار 80.10 في المئة، حيث بلغ 3.822.493 ديناراً مقارنة بـ 3.450.836 ديناراً عن الفترة نفسها من العام السابق، وبلغت إيرادات التأمين 31.937.245 ديناراً بزيادة قدرها 7 في المئة مقارنة بـ 29.780.003 ديناراً عن الفترة نفسها من العام السابق، كما بلغ صافي إيرادات الاستثمار 2.385.832 ديناراً بزيادة

“أبوظبي الوطنية للتأمين” تحقق 342.5 مليون درهم أرباحاً فصلية قبل الضرائب

المستمر لصناعة التأمين، وفق وكالة أنباء الإمارات “وام”. وقال الرئيس التنفيذي لشركة أبوظبي الوطنية للتأمين، شارالامبوس ميلوناس، إن الشركة تواصل تحقيق نتائج مالية مميزة، مسجلة رقماً قياسياً في إجمالي أقساط التأمين المكتتبه بلغ 6.1 مليار درهم، بمعدل نمو قدره 56% بالمقارنة مع الفترة ذاتها من العام الماضي. وارتفع إجمالي إيرادات التأمين إلى 57.2% على أساس سنوي مسجلاً أعلى مستوى له على الإطلاق عند 5.2 مليار درهم، وسجل صافي نتائج خدمات التأمين نمواً قدره 13.7% على أساس سنوي، محققاً 308.5 مليون درهم.

ونما صافي دخل الشركة من الاستثمار 27.3% على أساس سنوي، مسجلاً 202.3 مليون درهم، في مؤشر واضح على الاستقرار المالي للشركة وقدرتها على تنفيذ الاستثمارات بدون الاعتماد على ديون أو تمويلات خارجية، فضلاً عن جاهزيتها التامة لمواجهة ظروف واتجاهات السوق الجديدة.

المصدر: العربية

الإمارات: أعلنت شركة أبوظبي الوطنية للتأمين، اليوم، نتائجها المالية للأشهر التسعة الأولى من عام 2024، والتي أظهرت تسجيلها صافي أرباح قبل الضرائب بقيمة 342.5 مليون درهم.

وقالت الشركة، في بيان اليوم، إنه تم إدراج الأداء المالي لـ “شركة أليانز السعودي الفرنسي للتأمين التعاوني” بشكل كامل ضمن البيانات المالية لشركة أبوظبي الوطنية للتأمين بدءاً من تاريخ إتمام الأخيرة لعملية الاستحواذ، حيث تم في الأشهر التسعة الأولى من العام، تحقيق نمواً في الأرباح قبل الضرائب قدره 13.5% على أساس سنوي، ووصل إجمالي الأصول الموحدة للشركتين، اعتباراً من 30 سبتمبر 2024، إلى 12 مليار درهم، بنمو قدره 55.6%، في حين سجل إجمالي حقوق المساهمين 3.4 مليار درهم، بنمو بلغ 16.1%.

وأشار رئيس مجلس إدارة شركة أبوظبي الوطنية للتأمين الشيخ محمد بن سيف بن محمد آل نهيان، إلى أن توسع الشركة دولياً يعكس التزامها بتقديم قيمة مستدامة للمساهمين مع دعم النمو

أرباح «الاتحاد للتأمين» تحلّق 950% إلى 22.7 مليون درهم

نسبتها 953%. وتحولت الشركة للربحية في الربع الثالث بمقدار 9.8 مليون درهم مقارنة بخسائر قيمتها 11.3 مليون درهم في الفترة ذاتها من 2023

المصدر: الخليج

الإمارات: حققت شركة «الاتحاد للتأمين» صافي ربح قدره 22.74 مليون درهم في التسعة شهور الأولى من العام الجاري مقارنة بأرباح بلغت 2.16 مليون درهم في ذات الفترة من العام الماضي بقفزة

رغم ارتفاع المصاريف... أرباح “فلسطين للتأمين” تقفز 85% إلى 1.8 مليون دولار

دولار خلال الأشهر التسعة الأولى من العام، مقارنة بـ 42.7 مليون دولار للفترة نفسها من 2023.

كذلك ارتفعت مصاريف عقود التأمين إلى 43 مليون دولار مقابل 39.7 مليون دولار للفترة المقابلة.

وبلغ مجموع حقوق الملكية والمطلوبات للشركة 76.6 مليون دولار بنهاية أيلول/سبتمبر 2024، مقارنة بـ 66.5 مليون دولار لنفس الفترة من العام الماضي.

وتجدر الإشارة إلى أن عدد شركات التأمين العاملة والمرخصة في فلسطين 13 شركة حسب هيئة سوق رأس المال وهي: ترست، العالمية، الأهلية، تمكين، المشرق، التكافل، الوطنية، وفلسطين، شركة البركة، الشركة المربكية للتأمين على الحياة، شركة فلسطين لتأمين الرهن العقاري، شركة الاراضي المقدسة.

المصدر: الاقتصادي

فلسطين: كشفت البيانات المالية لشركة فلسطين للتأمين عن ارتفاع في أرباحها بنسبة 85% حتى نهاية الربع الثالث من العام الجاري مقارنة بالفترة المقابلة من العام الماضي.

ووفق متابعة “الاقتصادي” لإفصاح الشركة في بورصة فلسطين، فقد بلغ صافي أرباحها بعد الضريبة حوالي 1.8 مليون دولار حتى نهاية أيلول/سبتمبر، صعوداً من 984 ألف دولار لنفس الفترة من العام الماضي.

يأتي هذا النمو بعد ارتفاع صافي نتائج أعمال عقود التأمين وإعادة التأمين إلى 2.5 مليون دولار مقارنة مع 2 مليون دولار لذات الفترة من العام الماضي.

وبلغ صافي نتائج أعمال عقود التأمين المحتفظ بها 8.9 مليون دولار، مقارنة بخسائر بلغت مليون دولار على أساس سنوي.

في المقابل، سجلت إيرادات عقود التأمين للشركة 36.6 مليون

Disclaimer:

The opinions expressed in the articles doesn't reflect GAIF positions; the statistics are the sole responsibility of the articles authors

تنبيه: المقالات تعبر عن آراء كتّابها وليس عن رأي الاتحاد العام العربي للتأمين والإحصائيات على مسؤولية المصادر