

# النشرة الإلكترونية GAIF E-Newsletter

الراعي الحصري



Exclusive Sponsor

نشرة دورية أسبوعية تصدر عن الأمانة العامة للإتحاد العام العربي للتأمين

تنبيه: المقالات تعبر عن آراء كتّابها وليس عن رأي الإتحاد العام العربي للتأمين والإحصائيات على مسؤولية المصادر.

**Disclaimer:** The opinions expressed in the articles doesn't reflect GAIF positions; the statistics are the sole responsibility of the articles authors

ICIEC 30 YEARS IMPACT  
Driving Social and Economic Development  
Partnership for Development  
Trade, Project Finance and Credit Enhancement Insurance Solutions  
IsDB Islamic Development Bank Group

## World Insurance

### Cyber insurance gap amid rising AI threats – Aon

An EMEA survey underpins a new cyber report from the broker, showing insurance is in place to cover less than a fifth of corporate information assets.

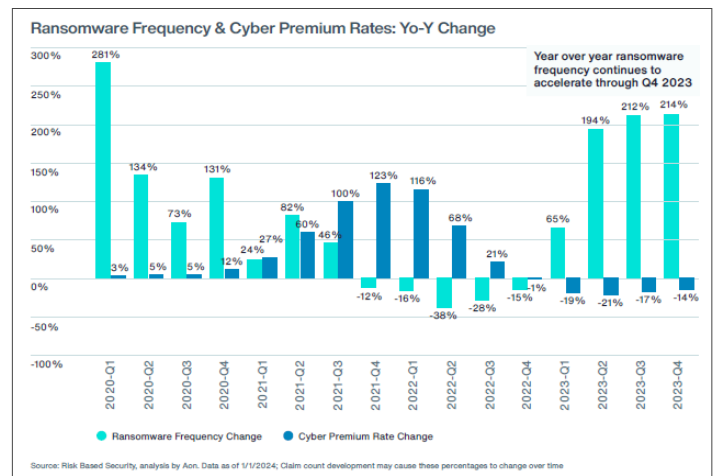
Aon has published a [new report](#) on the state of cyber risks for businesses in Europe, Middle East and Africa (EMEA), claiming that a protection gap has arisen just as firms want to engage with artificial intelligence (AI).

The broker released its “2024 Intangible versus Tangible Risks Comparison Report EMEA Edition”.

The paper suggests firms should reassess cyber insurance and intellectual property (IP) protection strategies in the light of evolving threats from generative artificial intelligence (Gen AI), and increasing exposure to losses of IP and intangible assets.

#### Key findings included:

- The likelihood of a loss is higher for intangible assets than for tangible assets.
- The average probable maximum loss for intangible assets is almost 43% higher than of tangible assets.
- Insurance is in place to cover only 17% of information



assets compared to 60% for property, plant, and equipment (PP&E).

- Some 54% of businesses had a material or significantly disruptive security threat or data breach one or more times in the past 24 months.

- And 69% of businesses use or plan to use AI products or services.

The new report drew insights from 596 respondents in EMEA, with the responses underscoring a key discrepancy in insurance coverage.

While 60% of PP&E is insured, only 17% of information assets have similar protection, Aon reported.

This gap has remained unchanged over the past two years, despite the increasing value of intangible assets and the growing frequency of substantial cyber breaches, the paper suggested.

Aon's survey also showed that the expected loss from a cyber event targeting intangible assets is 43% higher than for tangible assets.

Furthermore, the likelihood of a significant cyber event involving intangible assets is three times greater than for PP&E. Despite these findings, many businesses still lack adequate coverage for trade secret theft and intellectual property liability – potentially exposing them to heightened financial risks.

With 69% of businesses in EMEA using or intending to integrate AI products or services, the potential for cyber incidents and regulatory compliance issues, is considerable.

New regulations like the European Union's AI Act could add further complexity by inadvertently prompting more litigation from copyright holders.

Additionally, the rising threat from Gen AI is expected to increase the amount and heighten the impact of cyber-attacks over the next two years, Aon said.

Gen AI may enhance the existing tactics, techniques, and procedures (TTPs) of cyber criminals, as well as make it easier for novice cyber criminals to carry out effective attacks, contributing to an increased global ransomware threat.

Moreover, Aon noted that only 36% of respondents reported that their cyber insurance policies cover ransomware costs, leaving many businesses vulnerable to financial losses stemming from cyber incidents.

Source: Global Reinsurance

## Regional Insurance

# Islamic insurance sector in GCC region to expand by 15-20% in 2024: S&P

After witnessing strong topline growth across 2022 – 2023, Islamic and Takaful insurers based in the Gulf Cooperation Council (GCC) region are continuing to benefit from favourable growth prospects, which is mainly due to higher insurance demand in Saudi Arabia, says S&P Global Ratings.

In a new report, S&P explained that increasing competition and declining investment returns resulting from the anticipated decrease in interest rates, and potentially more volatile capital markets, could weigh on the industry's earnings over the next 12-18 months.

S&P also noted, that although they expect the effects of the Israel-Hamas war will remain contained to the region, the risk of regional escalation however, is increasing.

“Although this is not our base case, a regional escalation could impair business sentiment in the wider Middle East, including the GCC region, reduce growth prospects, and impair GCC insurers' investment portfolios,” S&P said.

Moreover, the agency also stated that it expects the Islamic insurance sector in the GCC region to expand by about 15%-20% in 2024, with revenues exceeding over \$20 billion

S&P expects the Saudi market to be the main driver of topline growth in the GCC region, which is mostly due to Saudi Arabia, the region's largest Islamic insurance market, continuing to benefit from higher economic growth.

Across 2022 – 2023, topline growth was particularly strong, with the sector increasing by 20%-25% annually, which was primarily driven by the market in Saudi Arabia which expanded by about 27% in 2022 and another 23% in 2023.

Going of results for the first half of 2024, it is suggested that net profits could wind up further improving this year, after GCC Islamic insurers reported record results in 2023.

S&P explained that the aggregate net profit in the sector improved to about \$967 million in 2023, from about \$100 million in 2022, with this increase mainly being driven by the Saudi market, whose underwriting results improved and investment income increased to

about \$690 million in 2023, from about \$345 million in 2022.

As well as this, the Saudi insurance market witnessed a material increase in premium income from motor lines, with underwriting results from 2023 benefiting from rate adjustments in several lines and from Saudi authorities' decision to reduce the number of uninsured vehicles.

S&P also added that apart from several positive outliers, the agency's credit ratings on GCC Islamic insurers remained broadly stable over the past 18 months, and

that they do not expect any major rating actions to take place over the next 6-12

months, due to the fact that most rated insurers are sufficiently capitalised.

“While we expect overall credit conditions for Islamic insurers will remain stable over the next 6-12 months, consolidation will likely remain a hot topic among smaller and midsize players. About one-fifth of Islamic insurers in Saudi Arabia and about one-third in the United Arab Emirates merged in recent years, S&P Global Ratings credit analyst Emir Mujkic, commented.

Source: Reinsurance News

## Markets' Reports

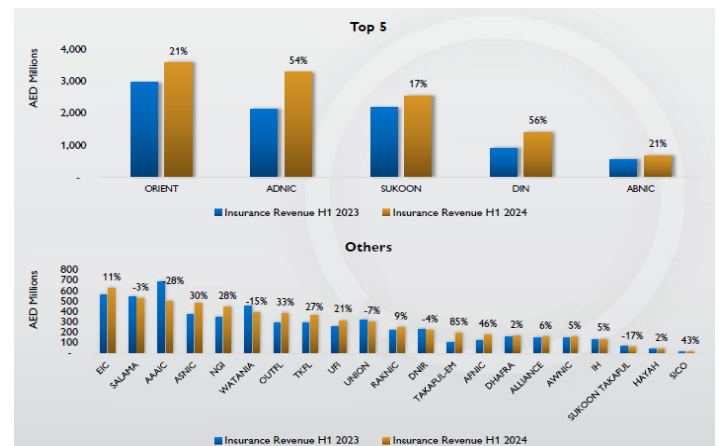
# UAE listed insurance industry performance analysis – First Half 2024

Profit before tax increased from AED 975 million in H1 2023 to AED 1,044 million in H1 2024, reflecting a 7% growth. Insurance results (Net Insurance Service Results + Net Insurance Finance Income) grew from AED 356 million in H1 2023 to AED 372 million in H1 2024.

These results are quite unexpected, considering the industry was impacted by significant claims during the unprecedented rains in April 2024. The current figures indicate that reinsurance companies have largely borne these losses. However, insurance companies may face higher reinsurance costs or need to book additional premiums due to reinstatement or adjustment premiums. On the bright side, we are seeing a gradual increase in premium rates. It is hoped that these losses will bring about pricing discipline within the industry, encouraging companies that are not currently doing so to adopt proper risk-based pricing for retail lines.

Investment income rose from AED 998 million in H1 2023 to AED 1,062 million in H1 2024, contributing to the overall profitability increase.

Among the top five companies by profit, earnings surged by 26% to AED 1,013 million (H1 2023: AED 805 million), while the remaining companies saw an 81% decline to AED 31 million (H1 2023: AED 170 million).



In the first half of 2024, insurance revenue increased by 22%, reaching AED 17.4 billion, compared to AED 14.3 billion in the corresponding period of the previous year. This growth is expected to continue, driven by higher premium rates and a possible shift in consumer mindset towards comprehensive coverage over third-party liability (TPL) for motor insurance and an increased preference for home insurance.

However, solvency standings among companies are increasingly under pressure. Of the 25 firms that disclosed their solvency, 6 do not meet the required solvency criteria.

To download the complete report please click [Here](#).

Source: BADRI



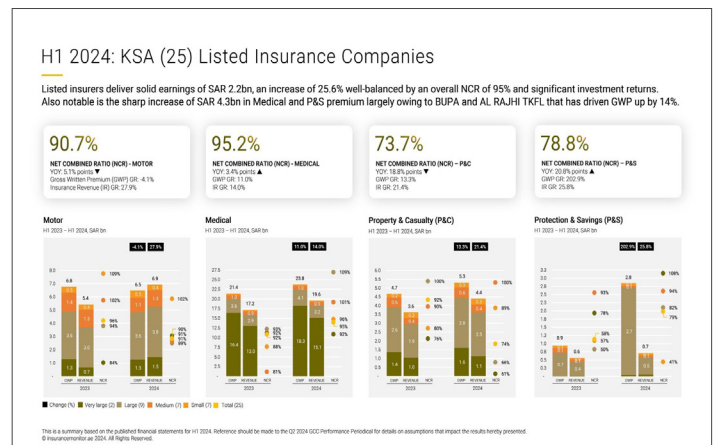
# H1 2024 Saudi Arabia insurance industry performance

Saudi's insurance sector delivers solid earnings of SAR 2.2bn in H1 2024, an increase of 25.6% well-balanced by an overall Net Combined Ratio of 95% and a significant increase of 47% in investment income.

Gross Written Premium rose by 14% during the period associated with a sharp increase of SAR 4.3bn in Medical and P&S premium largely accounted for by Bupa Arabia and Al Rajhi Takaful respectively. Property and casualty lines as well grew by 13% led by Tawuniya Insurance. Motor premiums however, declined by 4% during the period amidst tough competition.

Such continued growth and sustained earnings over the last 18 months has organically improved the solvency margins and prospects of some insurers that reported deficits at YE 2023, notably SALAMA Cooperative Insurance Co. (108.1%) and MEDGULF Saudi Arabia (73.4%). The latter also secured a rating upgrade with a positive outlook in June 2024 in lieu of improved profitability and diminishing solvency shortfall following three consecutive downgrades by Moody's Ratings's during 2022-2023.

Nevertheless, at least four insurers await regulatory approvals to increase capital before 15 December 2024 by when the minimum capital for Saudi insurers will be SAR 300mn. This includes United Cooperative Assurance / UCA A (solvency margin of 61.3% seeking to raise SAR 300mn), Allied Cooperative Insurance Group (ACIG) (SAR 209mn), SALAMA (SAR 100mn), Saudi Enaya Cooperative Insurance Co. (SAR 150mn) and GULF GENERAL COOPERATIVE INSURANCE CO. (SAR 300mn) following a recent



capital reduction of SAR 200mn in May 2024 to reduce accumulated losses.

The merger pipeline has also been recently revived with the signing of two non-binding agreements in the last two weeks to evaluate merger potential. This includes Buruj Cooperative Insurance Company with Medgulf (as survivor) and GULF GENERAL with Gulf Union Al Ahlia (as survivor). For the latter, this becomes the second merger evaluation in less than 12 months following the disapproval by the shareholders of AlSagr Cooperative Insurance Co in August 2023 who instead opted to increase capital by SAR 160mn that was successfully completed in July 2024.

The sector has also witnessed an increase in the uptake of external ratings with four new assignments in H1 2024 that include Arabian Shield Cooperative Insurance Company, Wataniya Insurance Company and GULF UNION ALAHLIA by Fitch Ratings and GIG Saudi by S&P Global.

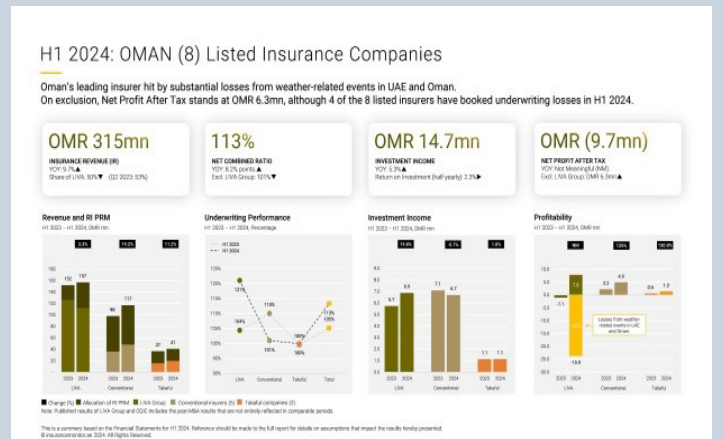
Source: Insurance Monitor

# H1 2024 Oman listed insurance industry performance

Underwriting performance of listed insurers weakens by 8.2% points with 4 of 8 insurers reporting net technical losses due to the series of rain events in the first half of the year.

Liva Group, Oman's leading insurer in particular has been hit by substantial losses of OMR 23.8mn mainly from its UAE operations that has eaten into group's results that would otherwise have been an after-tax profit of OMR 7.8mn. Despite the losses, LIVA UAE's solvency ratio is reported to remain well above the minimum requirements set by the regulator.

On the positive side, most insurers have seen y-o-y growth in revenue averaging to 9.7% and those heavily invested in low-risk securities have benefitted from the



high-interest rate environment.

Stronger fiscal position has also resulted in a revision to Oman's BB+ rating outlook to Positive from Stable by S&P Global in March 2024 with GDP growth for 2024-27 projected to exceed 2% as against ~1.6% in 2023.

Source: Insurance Monitor

## بدفع من "التأمينات الصحية" خلال الربع الأول

### شركات التأمين تسجل نمواً في الأقساط المكتتبه بنسبة 8 %

بين القطاعات المختلفة، حيث سجل قطاع التأمين طويل الأجل نسبة احتفاظ بلغت 86 %، بينما بلغت نسبة الخسارة 11.4%. وفي المقابل، سجل قطاع التأمين الصحي نسبة احتفاظ بلغت 66 %، مع نسبة خسارة 87 %، مما يعكس تحديات مختلفة تواجهها القطاعات المتنوعة في السوق.

وفي سياق الأداء المالي لشركات التأمين في مملكة البحرين خلال الربع الأول من عام 2024، أظهرت البيانات المالية للشركات نمواً ملحوظاً في إجمالي الأصول. فقد بلغت إجمالي أصول شركات التأمين التقليدية 1.846 مليار دينار، مقارنة بـ 1.892 مليار دينار في الربع الأول من عام 2023. كما سجلت شركات التكافل أصولاً بلغت 204.231 مليون دينار، بينما سجلت شركات التأمين الأجنبية أصولاً بقيمة 213.815 مليون دينار.

من ناحية أخرى، بلغت المطلوبات لدى شركات التأمين التقليدية 1.029 مليار دينار، مقارنة بـ 1.054 مليار دينار في نفس الفترة من العام السابق، في حين بلغت التزامات شركات التكافل 138.192 مليون دينار. كما سجلت شركات التأمين الأجنبية التزامات بلغت 182.784 مليون دينار.

بالإضافة إلى ذلك، أظهرت البيانات أن إجمالي رأس المال المدفوع في السوق بلغ 223.099 مليون دينار، بينما بلغ رأس المال من الفئة الأولى 658.910 مليون دينار.

وفي تفاصيل الأداء المالي، أظهرت شركات التأمين التقليدية أرباحاً صافية بلغت 15.545 مليون دينار، بينما سجلت شركات التكافل صافي دخل قدره 1.735 مليون دينار. كما سجلت شركات التأمين الأجنبية صافي دخل قدره 593 ألف دينار.

أما من حيث صافي الأرباح من الأنشطة الاكتتابية، فقد أظهرت البيانات أن شركات التأمين التقليدية سجلت خسائر بقيمة 6.365 مليون دينار، في حين سجلت شركات التكافل خسائر بقيمة 498 ألف دينار، بينما سجلت الشركات الأجنبية خسائر بقيمة 80 ألف دينار.

المصدر: البلاد

شهدت شركات التأمين في مملكة البحرين نمواً ملحوظاً في إجمالي الأقساط المكتتبه في الربع الأول من عام 2024، حيث بلغت 96.155 مليون دينار، مما يمثل زيادة بنسبة 8 % مقارنة بنفس الفترة من العام السابق، التي سجلت 89.002 مليون دينار. جاء هذا النمو مدفوعاً بأداء قوي في قطاع التأمين الصحي، الذي شهد نمواً بنسبة 22 % ليصل إجمالي أقساطه إلى 44.885 مليون دينار، مشكلاً بذلك 47 % من إجمالي السوق.

ورغم الأداء القوي لبعض القطاعات، شهدت بعض الفئات تراجعاً ملحوظاً. على سبيل المثال، سجل قطاع الخسارة المالية المتنوعة تراجعاً في الأقساط بنسبة 17 % ليصل إلى 2.143 مليون دينار. من جهة أخرى، حقق قطاع الهندسة تراجعاً كبيراً بنسبة 26 %، حيث بلغت أقساطه 3.966 مليون دينار.

وعلى صعيد المطالبات، ارتفع إجمالي المطالبات بنسبة 9 % ليصل إلى 49.204 مليون دينار مقارنة بـ 44.996 مليون دينار في الربع الأول من عام 2023. وسجل قطاع الهندسة أعلى نسبة زيادة في المطالبات، حيث ارتفعت بنسبة 2722 % لتصل إلى 1.342 مليون دينار، في حين شهد قطاع الخسارة المالية المتنوعة تراجعاً بنسبة 19 % في المطالبات، بحسب بيانات حديثة نشرها مصرف البحرين المركزي.

في الربع الأول من عام 2024، شهدت شركات التأمين في مملكة البحرين ارتفاعاً في إجمالي الأقساط المكتتبه بنسبة 8 % لتصل إلى 96.155 مليون دينار مقارنة بنفس الفترة من العام السابق، الذي سجل 89.002 مليون دينار. وقد تميز الأداء في عدة قطاعات، إذ سجل قطاع التأمين الصحي نمواً بنسبة 22 % ليصل إلى 44.885 مليون دينار، مشكلاً بذلك الجزء الأكبر من السوق.

من ناحية أخرى، أظهرت بيانات "صافي الأقساط المكتتبه" ارتفاعاً بنسبة 9.8 % لتصل إلى 60.858 مليون دينار، مع تحقيق نمو ملحوظ في قطاع التأمين الصحي بنسبة 23 % ليصل إلى 29.385 مليون دينار.

أما نسبة الاحتفاظ ونسبة الخسارة فقد أظهرت تبايناً واضحاً

## Avantages de l'assurance Takaful au Maroc – Chiffres 2022 et 2023

L'assurance Takaful, qui repose sur les principes de la finance islamique, présente plusieurs avantages au Maroc, notamment en raison de la majorité musulmane de la population et de l'intérêt croissant pour les produits conformes à la charia. Entre 2022 et 2023,

### Avantages de l'assurance Takaful

1. Conformité à la charia : Takaful est conçu pour être

en accord avec les principes islamiques, ce qui attire les clients qui souhaitent éviter les produits d'assurance

conventionnels considérés comme non conformes.

2. Partage des risques : Contrairement aux systèmes d'assurance traditionnels où le risque est transféré à l'assureur, Takaful repose sur un modèle de mutualisation des risques, où les participants contribuent à un fonds commun pour se protéger mutuellement.

3. Transparence et équité : Les opérations de Takaful sont généralement plus transparentes, avec des mécanismes clairs de gestion des fonds et de distribution des bénéfices, ce qui renforce la confiance des participants.

4. Protection des actifs : Takaful offre une protection des actifs des participants, en leur permettant de bénéficier d'une couverture financière en cas de sinistre, tout en respectant les principes éthiques de la finance islamique.

5. Flexibilité des produits : Bien que le catalogue de produits soit encore limité au Maroc, Takaful offre des options qui peuvent être adaptées aux besoins spécifiques des clients, notamment en matière de prévoyance et d'épargne.

6. Promotion de la solidarité : Le modèle Takaful

encourage la solidarité entre les membres de la communauté, renforçant ainsi les liens sociaux et la responsabilité collective.

Ainsi, l'assurance Takaful au Maroc constitue une option attrayante pour les assurés qui recherchent des solutions en accord avec leurs valeurs religieuses. Avec l'expansion de ce secteur, il est probable que de nouveaux produits et services voient le jour, offrant ainsi une plus grande diversité de choix aux consommateurs tout en respectant les principes de la finance islamique dans les banques participatives agréées.

## Chiffres clés du marché Takaful au Maroc en 2022 et 2023

En 2022, première année de démarrage de l'activité Takaful au Maroc, le volume de primes émises s'est élevé à 11,8 millions de dirhams. En 2023, on a atteint 65,8 millions de dirhams, Takaful Vie et non-Vie. Le bond entre les 2 années est exponentiel, soient 538%. Le marché est donc prometteur pour le Maroc, même si le CA ne représente que 0.115% du volume total de primes encaissées du marché de l'assurance au Maroc.

Source: 212 Assurances

## Arab Insurance

## Saudi Arabia

# السعودية تطلق منتج التأمين الثقافي.. والثقافة لـ"العربية.نت": سنغطي القطاع بأكمله



جامعو القطع، وملأك القطع الفنية، بجانب المباني التراثية والأثرية التي يمتلكها القطاع الخاص.

وأشار المهندس مصطفى ينبعاوي إلى أن "تأمين المباني التراثية يوفر الحماية من نتيجة الأضرار المادية للأصول عقب الحوادث عبر تغطية الأخطار التشغيلية، والإنشائية، والكوارث الطبيعية، مع الالتزام باشتراطات الترميم التي تضمن الحفاظ على الأصالة والهوية، ويقدم التأمين حدودًا للتغطية تضمن الترميم الكامل للأصل، بينما يوفر تأمين القطع والأعمال الفنية الإصلاح أو التعويض نتيجة

في الوقت الذي تزخر فيه السعودية بالأصول الثقافية مترامية الأطراف، بدأت وزارة الثقافة السعودية تقديم "منتج التأمين الثقافي" أخيرًا بصفته يضمن الحماية من الأضرار المادية المحتملة للأصول الثقافية كافة، ويخلق مستوى استدامة أكبر، ويضمن استمرارية بقائها.

يعزز المنتج الذي دشنته وزارة الثقافة بالتعاون مع هيئة التأمين في مؤتمر التأمين الثقافي، وذلك بقصر الثقافة بحي السفارات في مدينة الرياض، الوعي بأهمية الحفاظ على الأصول الثقافية كجزء من التراث السعودي، ويدعم اقتصادها أيضًا، فيما يشجع التعاون بين الأطراف المعنية والعاملين في القطاعات ذات الصلة.

وقال المهندس مصطفى ينبعاوي، مدير عام المخاطر والالتزام في وزارة الثقافة لـ"العربية.نت" إن سوق منتج التأمين الثقافي يعد واعدًا، لافتًا إلى أن المنتج الثقافي الذي جرى تدشينه ما زال في بدايته، مشددًا على أهميته من أجل فهم الفرص والمخاطر وكيفية ارتباطها ببعضها، لافتًا إلى أنه في الوقت الراهن بدأت الوزارة بمنتجاتين اثنين هما: منتج المباني التراثية ومنتج الأعمال الفنية، مشيرًا إلى أن منظومة الثقافة سوف تستحدث المزيد من المنتجات التأمينية الجديدة لتغطي القطاع الثقافي بشكل عام.

وأضاف في حديثه أن عدد الأصول الثقافية في السعودية يصل إلى الآلاف كما هو معروف، لافتًا إلى أن هناك مجموعة أصول يمتلكها

وعدة جهات، بهدف تفعيل منتج التأمين الثقافي، حيث جاءت اتفاقية التأمين الأولى مع شركة التعاونية للتأمين، إذ مثل الوزارة مدير إدارة المخاطر حسام الفايز في التوقيع، ومثل الهيئة مدير عام المنتجات في التعاونية للتأمين يوسف السدحان، وجاءت الاتفاقية الثانية مع شركة ولاء للتأمين التعاوني والتي مثلها واصف منحاس رئيس قطاع التأمين العام في ولاء للتأمين، وتركز هذه الوثيقة على الطبيعة الخاصة بالمباني التراثية.

وبعد ذلك أقيمت جلستان حواريتان للمؤتمر أدارهما ياسر السقاف، جاءت الأولى بعنوان: تأمين المباني التراثية، وتحدث فيها الشريك المؤسس لشركة الظواهر العمرانية للهندسة المعمارية رضا سجين، والشريك المؤسس لباركود لتقييم الأصول عبدالرحمن أباني، والرئيس التنفيذي لشركة مارش لوساطة التأمين بسام البدر، ومدير إدارة التراث العمراني في وزارة الثقافة بدر الحمدان، والرئيس التنفيذي لقطاع التأمين العام في التعاونية للتأمين سلطان الخمشي.

يذكر أن وزارة الثقافة كانت قد أطلقت بالتعاون مع هيئة التأمين منتج "التأمين الثقافي"، ضمن جهود الوزارة في حماية الأصول الثقافية بجميع أشكالها ليضمن الاستقرار للاقتصاد الثقافي، ويخلق بيئة آمنة للاستثمار فيه، ويحميه من التبعات المالية للخسائر، ويدعم الالتزام بالإجراءات والممارسات المثلى.

المصدر: العربية

الأضرار المادية عقب الحوادث، وذلك عبر تغطية السرقة والتلف والتخريب والفقْد وغيرها، ويقدم حدودًا للتغطية تضمن التعويض عن القيمة العادلة للأصل

من جانبه، أكد مدير عام الإشراف في هيئة التأمين المهندس أحمد القصير، أن هيئة التأمين تُؤمن بأن الشراكة مع جميع القطاعات السبيل الأمثل للتطور والتقدم، وتبادل الخبرات والآراء بين مختلف الجهات مما يوجد حلولاً مبتكرة وفعالة، لتعزيز النمو الاقتصادي في شتى المجالات. مضيفاً: "ونحن على ثقة بأن هذه المبادرات تعزز مكانة السعودية كأحد الأسواق الواعدة لقطاع التأمين حول العالم، وستُعزز من مساهمة هذا القطاع في النمو الاقتصادي المستدام".

وأضاف أن هيئة التأمين عملت مع وزارة الثقافة لإطلاق منتج التأمين الثقافي الجديد للحفاظ على التراث الثقافي السعودي، وإيماناً من الجميع بأهميته كونه يُشكل هوية الشعوب الثقافية، ويُمثل جذور حضارتها العريقة". واصفاً إطلاق منتج التأمين الثقافي في المملكة بالخطوة الرائدة في مجال حماية التراث الثقافي، حيث يعمل هذا المنتج على توفير الحماية الشاملة للأعمال والأصول الثقافية والتراثية، ويعزز استدامتها، ويحافظ على قيمتها التاريخية والفنية.

وشهد المؤتمر توقيع مجموعة من الاتفاقيات بين وزارة الثقافة

## Companies News

English



## المؤسسة الإسلامية لتأمين الاستثمار وائتمان الصادرات وبنك اليابان للتعاون الدولي يؤسسان تحالفاً استراتيجياً لتعزيز التجارة والاستثمار

Français



الإسلامية لتأمين الاستثمار وائتمان الصادرات اليوم مع بنك اليابان للتعاون الدولي ترتبط بالمذكرة الموقعة مع المجموعة. وأضاف: "تضفي مذكرة التفاهم هذه الطابع الرسمي على الشراكة طويلة الأمد بين المؤسسة الإسلامية لتأمين الاستثمار وائتمان الصادرات وبنك اليابان للتعاون الدولي وتعزز الشراكة وتتماشى مع رؤيتنا المشتركة لتعزيز التنمية الاقتصادية المستدامة في الدول الأعضاء في المؤسسة الإسلامية لتأمين الاستثمار وائتمان الصادرات. وتابع الدكتور خلف الله قائلاً: "من خلال الاستفادة من خبراتنا ومواردنا، يمكننا تعزيز فرص التجارة والاستثمار من أجل المنفعة المتبادلة لأصحاب المصلحة لدينا".

وتمثل هذه الاتفاقية علامة فارقة في جهود المؤسسة الإسلامية لتأمين الاستثمار وائتمان الصادرات المستمرة لتعزيز النمو الاقتصادي والتنمية في الدول الأعضاء من خلال الشراكات الدولية الاستراتيجية.

**السعودية:** وقعت المؤسسة الإسلامية لتأمين الاستثمار وائتمان الصادرات، التي تُعنى بتقديم خدمات التأمين المتوافق مع الشريعة الإسلامية، وعضو مجموعة البنك الإسلامي للتنمية، وبنك اليابان للتعاون الدولي مذكرة تفاهم لتعزيز التعاون ودعم تطوير تدفقات التجارة والاستثمار بين الدول الأعضاء في المؤسسة الإسلامية لتأمين الاستثمار وائتمان الصادرات واليابان.

تهدف مذكرة التفاهم الاستراتيجية هذه إلى بناء تعاون قوي بين المؤسسة الإسلامية لتأمين الاستثمار وائتمان الصادرات وبنك اليابان للتعاون الدولي من خلال الاستفادة من خدمات التأمين التي تقدمها المؤسسة الإسلامية لتأمين الاستثمار وائتمان الصادرات والتسهيلات المالية التي يقدمها بنك اليابان للتعاون الدولي. وستسهل الشراكة المعاملات التي تشمل الشركات اليابانية كمصدرين أو مقاولين في مجال الهندسة والتوريد والبناء أو مستثمرين في مشاريع تعزز تنمية الدول الأعضاء في المؤسسة الإسلامية لتأمين الاستثمار وائتمان الصادرات، مع التركيز بشكل خاص على آسيا الوسطى.

من المقرر أن يعزز التعاون بشكل كبير التجارة والاستثمار بين الدول الأعضاء في المؤسسة الإسلامية لتأمين الاستثمار وائتمان الصادرات واليابان، بما في ذلك المبادرات التي تركز على مشاريع العمل المناخي مثل توليد الطاقة المتجددة.

وقال الدكتور خالد خلف الله، المسؤول عن المؤسسة الإسلامية لتأمين الاستثمار وائتمان الصادرات "توجد مذكرة تفاهم بين مجموعة البنك الإسلامي للتنمية وبنك اليابان للتعاون الدولي منذ عام 2016. ومع ذلك، فإن المذكرة التي وقعتها المؤسسة

بربحية 59.03 فلس للسهم الواحد

## «الخليج للتأمين» تربح 16.8 مليون دينار... في 6 أشهر



تركيا، الأردن ومنطقة الخليج)، وذلك بتطوير وتنفيذ إستراتيجيات تعتمد على التحوّل الرقمي على مستوى عملياتنا وقنوات توزيع المنتجات الرقمية والمطالبات والخدمات الأخرى التي تصب جميعها في تعزيز علامة (GIG) التجارية التي تركز على تصميم نظام تأمين بيئي قيّم لمنطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا».

وتابع الحسن «تحققت هذه الإنجازات بفضل الثقة التي يضعها العملاء بإدارة المجموعة وخدماتها، وأيضاً بفضل دعم المساهمين لاسيما شركة فيرفاكس وأعضاء مجلس الإدارة، وتفانٍ وإخلاص من موظفي المجموعة الذين أتقدم لهم جميعاً بالشكر والتقدير، والشكر موصول أيضاً لكافة الجهات الرقابية بالكويت لتعاونها الدائم لتطوير قطاع التأمين الكويتي».

لقراءة المزيد من التفاصيل، الرجاء [الضغط هنا](#).

المصدر: الراي

**الكويت:** أعلنت مجموعة الخليج للتأمين اليوم تحقيقها صافي ربح بقيمة 16.8 مليون دينار (54.7 مليون دولار) النصف الأول 2024، وبربحية 59.03 فلس للسهم الواحد مقارنة مع 25.3 مليون دينار (82.6 مليون دولار) وربحية 89.33 فلس للسهم الواحد عن الفترة نفسها من 2023.

وبلغت حقوق المساهمين 235.6 مليون دينار كما في 30 يونيو 2024 مقارنة مع 236.3 مليون كما في 31 ديسمبر 2023، في حين بلغت القيمة الدفترية للسهم 828 فلساً مقارنة مع 832.6 فلس، وبلغت قيمة إيرادات التأمين 449.2 مليون مقارنة مع 390.7 مليون عن الفترة نفسها من العام السابق بزيادة 58.5 مليون تعادل 15%.

وبلغ ربح الاستثمار إضافة إلى إيرادات الفوائد وحصّة من أرباح شركات زميلة 31.6 مليون دينار عن النصف الأول 2024 بزيادة 20% مقارنة مع 26.3 مليون الفترة نفسها من العام السابق، وبلغ مجموع الأصول 1.25 مليار مقارنة مع 1.18 مليار بزيادة 72.1 مليون ونسبة 6%.

وبهذه المناسبة، قال نائب رئيس مجلس الإدارة الرئيس التنفيذي للمجموعة خالد الحسن: «تعكس نتائج النصف الأول من العام الحالي قوة مجموعة (الخليج للتأمين) ونموها المتواصل وسلامة تقديرها في اتخاذ المخاطر عن طريق تنوع مصادر دخلها علاوة عن قدرتها على الحفاظ وحماية حقوق المساهمين وأصحاب المصالح».

وأضاف «يتماشى ذلك مع سعيينا المستمر لتقديم أفضل الخدمات التأمينية لعملائنا في جميع الأسواق التي نتواجد فيها (مصر، الجزائر،

## «الكويت للتأمين» تحقق 7.1 مليون دينار أرباحاً صافية خلال النصف الأول من 2024



وصرح الرئيس التنفيذي للشركة سامي شريف إن النجاحات التي نحققها هو نتاج جهود ضخمة تم بذلها في السنوات السابقة لبناء الأسس التي تجعلنا نتمتع بنمو مستدام في الأرباح والأقساط حيث تتمتع الشركة بأساس مالي قوي ومستقر.

وأضاف شريف أنه إلى جانب الأرباح والأقساط مازلت الشركة تحافظ على التصنيف الائتماني المميز ومن وكالتي AM Best و Moody's عند A3 و A- على التوالي مع نظرة مستقبلية مستقرة وفخورون باستمرارية الحصول على هذه التصنيفات باعتبارنا في مقدمة الشركات المحلية والإقليمية في قطاع خدمات التأمين.

المصدر: القبس

**الكويت:** أعلنت شركة الكويت للتأمين عن نتائج النصف الأول للفترة المنتهية في 2024/06/30 حيث بلغ إجمالي الربح للفترة الحالية 7.1 مليون دينار (23.1 مليون دولار) مقابل 6.12 مليون دينار (19.8 مليون دولار) بزيادة قدرها 980 ألف دينار (3.18 مليون دولار) وبنسبة زيادة 16%.

وبلغ إجمالي الأقساط التي تم الإكتتاب بها للفترة الحالية 41.5 مليون دينار (134.7 مليون دولار) مقابل 29.2 مليون دينار (94.8 مليون دولار) لنفس الفترة من العام الماضي بزيادة 12.3 مليون دينار (39.9 مليون دولار) وبنسبة 42% وبلغت الأقساط المكتسبة 39.2 مليون دينار (127.3 مليون دولار) للفترة الحالية مقابل 21.4 مليون دينار (69.5 مليون دولار) بزيادة قدرها 17.8 مليون دينار (57.8 مليون دولار) وبنسبة 83%.

وبلغت الإيرادات التشغيلية 2.89 مليون دينار (9.4 مليون دولار) مقابل 2.36 مليون دينار (7.6 مليون دولار) لنفس الفترة من العام الماضي بزيادة 530 ألف دينار (1.7 مليون دولار) وبنسبة 22.8%، وبلغت إيرادات الاستثمار للفترة الحالية 3.81 مليون دينار (12.4 مليون دولار) مقابل 3.46 مليون دينار (11.2 مليون دولار) لنفس الفترة من العام الماضي بنسبة زيادة 10%.



## QIC Group reports 11% growth in Net Profits in H1 2024

**Qatar:** Qatar Insurance Company (“QIC Group”, “QIC”), the leading insurer in Qatar and the Middle East and North Africa (MENA) region, has reported a net profit of QAR 360 million for the first half of 2024, rising 11% from QAR 325 million over the same period in 2023. Following a meeting of the Board of Directors dated 14 August 2024, which was presided over by Sheikh Hamad bin Faisal bin Thani Jasim Al Thani, Chairman of QIC Group, the Board approved the financial results.

Sheikh Hamad bin Faisal Al Thani, Chairman of QIC Group, stated: “QIC’s excellent H1 financial results reflect the strong momentum the company has built in the first six months of 2024. The Group is focused primarily on growing its presence in domestic and regional markets – an approach which has been bolstered by continued investment in its already best-in-class digital services.”

Mr. Salem Al Mannai, Chief Executive Officer of QIC Group, said: “In a very promising set of results for H1 2024, the backbone of QIC’s robust financial performance continues to be the company’s exceptional operational efficiency, supplemented by a deliberate shift towards increasing the proportion of premiums generated in the MENA region. This is reflected in the fact that the domestic and MENA GWP increased by 44% year-on-year to QAR 2.7 billion. As we move into the second half of the year, QIC is proactively pursuing further opportunities to create process efficiencies and



foster automation, while continuing to prioritise growth in its profitable business lines in Qatar and the Middle East.”

Mr. Mannai further added: “Looking beyond these financial results, everyone at QIC can be tremendously proud of what we have achieved in the first half of this year. The company has once again won several respected industry awards – including being named ‘Insurer of The Year in Qatar’ at The MENA IR Awards for the third year in a row and gaining widespread recognition for its exceptional digital services. We have brought together the leading experts in the region’s insurance sector to analyse and explore one of its most significant trends: the increasing prevalence and utility of AI. We have also supported a number of extremely worthy initiatives, from children’s early education in insurance matters to grassroots and professional sporting events”.

To read more details, please click [Here](#).

Source: Company’s Website

## جمال الجمال: 79 مليون ريال أرباح الإسلامية للتأمين بنمو 23 %



حفظ حقوق حملة الوثائق وحملة الأسهم معاً بكل معايير الشفافية والتوازن ومقدمة كل الحلول المتاحة لخدمة جميع المتعاملين معها وتوفير كل متطلباتهم التأمينية في جميع مقاصد حياتهم اليومية مؤكداً سيادته أن المجموعة من أولى شركات التأمين التي وظفت بعض علوم تطبيقات الحاسب الآلي والذكاء الصناعي في خدمة العملاء سواء في المطالبات للعمل على توفير الوقت في إجراءات المطالبة وخفض مدة تلك المعاملات إضافة إلى إستعمال نفس الآلية في إجراءات إصدار وثائق التأمين.

**قطر:** عقب اجتماع مجلس الإدارة الذي عقد بمقر مجموعة الإسلامية القطرية للتأمين امس، أعلن السيد جمال عبدالله الجمال رئيس مجلس الإدارة النتائج المالية لحسابات النصف الأول من عام 2024 موضحاً سعادته بأن المجموعة والحمد لله حققت ارباحاً للمساهمين بإجمالي 79,124,605 ريالاً قطرية بمعدل نمو 23 % مقارنة مع المحقق في 30/6/2023 بإجمالي 64,230,759 ريالاً قطرياً مع تحقيق معدل نمو 9% في إجمالي الموجودات بإجمالي 1,449,876,256 ريالاً قطرياً مقارنة مع إجمالي 1,330,417,269 ريالاً في 30/6/2023 مشيراً سعادته بأن اشتراكات التأمين حققت نمواً ملحوظاً بلغ 15% بإجمالي المحقق 323,751,225 ريالاً مقابل إجمالي 282,456,073 ريالاً عن الفترة المقابلة لعام 2023. ومن جانبه أعلن السيد علي ابراهيم العبد الغني، رئيس المجموعة، أن العائد على السهم حقق معدل نمو مقداره 23% وبلغ 0,53 مقابل 0,43 لنفس الفترة المقابلة في 2023 وذلك مع تحقيق فائض تأميني لحملة الوثائق يبلغ 16,544,842 ريالاً قطرياً، مؤكداً سيادته أن مجموعة الإسلامية للتأمين تعمل على تأكيد ريادتها في صناعة التأمين التكافلي الإسلامي بالتطبيقات الإسلامية المتوازنة في

## ”سوليدرتي البحرين“ تجني أرباحاً بـ 3 ملايين دينار بالنصف الأول من 2024

ونقل بيان الشركة عن الشيخ خالد بن مستهيل المعشني رئيس مجلس إدارة سوليدرتي البحرين قوله: ”لازالت سوليدرتي تحقق نتائج إيجابية - مع نمو بنسبة 20% في صافي الأرباح خلال الستة أشهر المنتهية في 30 يونيو 2024 - الأمر الذي يؤكد على نجاح رؤيتنا الاستراتيجية، ويشكل دافعاً لنا للاستمرار بتحديد فرص النمو في سوق التأمين والاستفادة منها من خلال التوسع داخل وخارج المملكة.

ومن جانبه، قال الرئيس التنفيذي لشركة سوليدرتي البحرين جواد محمد: ”يسعدنا أن نعلن عن الأداء المالي الاستثنائي للأشهر الستة المنتهية في 30 يونيو 2024.

لقراءة المزيد من التفاصيل، الرجاء [الضغط هنا](#). المصدر: الوطن

### ”سوليدرتي“ ستعزز صدارتها مع أكبر عملية استحواذ بالبحرين

تسير شركة ”سوليدرتي“ بثبات نحو تعزيز وجودها في سوق التأمين البحريني مع إعلان شركة البحرين الوطنية القابضة للتأمين BNH عن قبول مجلس إدارتها، لعرض مجموعة سوليدرتي القابضة للاستحواذ على 100% من شركة البحرين الوطنية للتأمين، وشركة البحرين الوطنية للتأمين على الحياة، بسعر إجمالي يبلغ 75 مليون دينار.

وهذه رابع عملية استحواذ تدخل فيها ”سوليدرتي“ ضمن سلسلة استحواذات في غضون 7 سنوات، جعل منها أكبر شركة تأمين وطنية، وذلك بعد نجاح إتمام الاستحواذ على ”الأهلية للتأمين“ في 2017 ثم ”تأزر“ في 2022 وأخيراً كل من ”الهلال لايف“ و ”الهلال تكافل“ في عام 2023.

وسترفع عملية الاستحواذ الجديدة إذا ما تمت بعد الحصول على الموافقات الرسمية وموافقات المساهمين، عدد الشركات التي استحوذت عليها ”سوليدرتي“ إلى 6 شركات.

ويقدر إجمالي أقساط التأمين المكتتبه السنوية لكل من شركة البحرين الوطنية للتأمين، وشركة البحرين الوطنية للتأمين على الحياة والتابعتين لشركة BNI القابضة، بأكثر من 100 مليون دينار بما يشكل نحو 34% من إجمالي سوق التأمين البالغ 292 مليون دينار بنهاية 2023.

وإذا ما تمت صفقة الاستحواذ الجديدة، فإنها ستكون أكبر عملية استحواذ في قطاع التأمين في البحرين ومن أكبر عمليات الاستحواذ في المنطقة.

لقراءة المزيد من التفاصيل، الرجاء [الضغط هنا](#). المصدر: البلاد

**البحرين:** أعلنت سوليدرتي البحرين إحدى كبريات شركات التأمين في مملكة البحرين التابعة لمجموعة سوليدرتي القابضة، عن نتائجها المالية، وعلى رأسها تحقيق أرباح قدرها 3 ملايين دينار بالنصف الأول من 2024.

وقالت ”سوليدرتي البحرين“، في بيان أمس، إن الأرباح الصافية العائدة إلى المساهمين بلغت 1.196 مليون دينار بحريني للأشهر الثلاثة المنتهية في 30 يونيو 2024، مقابل صافي الأرباح العائدة للمساهمين والتي بلغت 1.097 مليون دينار بحريني عن الفترة المماثلة من العام الماضي (معاد تقييمه)، ما يُمثل ارتفاعاً بنسبة 9%.

ووفقاً للبيان، ارتفع العائد الأساسي والمخفف للسهم ليصل إلى 8.97 فلس لفترة الثلاثة أشهر المنتهية في 30 يونيو 2024 مقارنة مع 8.23 فلس للفترة المماثلة من العام الماضي.

وبلغت صافي أرباح محفظة المساهمين 2.447 مليون دينار بحريني خلال الستة أشهر المنتهية في 30 يونيو 2024 مقابل صافي أرباح بلغت 2.139 مليون دينار بحريني عن الفترة المماثلة من العام السابق، ما يمثل زيادة بنسبة 14%.

وبحسب البيان، يعود ذلك إلى التحسن في إيرادات عمليات التكافل والأداء الجيد في صندوق المساهمين. كما ارتفع العائد الأساسي والمخفف للسهم ليصل إلى 18.36 فلس خلال الستة أشهر المنتهية في 30 يونيو 2024 مقابل 16.05 فلس للفترة المماثلة في العام 2023.

وبلغ إجمالي أرباح الشركة 1.501 مليون دينار بحريني خلال الثلاثة أشهر المنتهية في 30 يونيو 2024 مقابل إجمالي أرباح بلغ 1.432 مليون دينار بحريني عن الفترة المماثلة للعام السابق. ما يمثل زيادة بنسبة 5%.

كما حققت سوليدرتي إجمالي أرباح بلغ 3.055 مليون دينار بحريني خلال الستة أشهر المنتهية في 30 يونيو 2024 مقابل إجمالي أرباح بلغ 2.548 مليون دينار بحريني عن الفترة المماثلة للعام السابق، ما يمثل زيادة بنسبة 20%.

وذلك يعود إلى التحسن في إيرادات عمليات التكافل والتحسين في إيرادات الاستثمار.

وأما على صعيد اشتراكات التكافل المتحصلة للستة أشهر المنتهية في 30 يونيو 2024 فقد حققت سوليدرتي اشتراكات تأمين متحصلة بلغت 27.059 مليون دينار بحريني مقارنة بـ 26.548 مليون دينار بحريني لنفس الفترة من العام السابق، مما يمثل زيادة بنسبة 2%.

## البحرين الوطنية القابضة تعلن عن النتائج المالية النصف السنوية المنتهية في 30 يونيو 2024

**البحرين:** في الربع الثاني المنتهي في 30 يونيو 2024، حققت المجموعة أرباحاً صافية عائدة للمساهمين بلغت 1.05 مليون دينار بحريني، بالمقارنة مع صافي ربح 2.42 مليون دينار بحريني للربع الثاني من العام السابق، بانخفاض قدره 56%. وانخفض العائد على السهم خلال الربع الثاني إلى 9 فلساً بالمقارنة مع 20 فلساً في الربع الثاني من العام السابق. وبلغ إجمالي الدخل الشامل العائد

للمساهمين للربع الثاني 0.94 مليون دينار بحريني، بالمقارنة مع 4.54 مليون دينار بحريني خلال الفترة المماثلة من العام الماضي، بانخفاض قدره 79%.

أما على صعيد النتائج المالية النصف سنوية فقد حققت المجموعة أرباحاً صافية عائدة للمساهمين بلغت 2.64 مليون دينار بحريني، بالمقارنة مع 4.16 مليون دينار بحريني للنصف



الصعيديين المحلي والإقليمي، بالرغم من ذلك مازالت المجموعة تحقق نمواً ثابتاً وقوياً ستتضح آثاره على النتائج النهائية للسنة المالية وذلك بفضل الخطة المالية المتوازنة واستراتيجية التنوع في مصادر الدخل التي تم اعتمادها منذ بداية العام الجاري .”

وعلق السيد رائد عبدالله فخري، الرئيس التنفيذي للمجموعة قائلاً: ”أود أن أشكر مجلس الإدارة الموقر على دعمه المستمر وثقته في الخبرات والقرارات التي اتخذها المسؤولون التنفيذيون وفرق العمل في المجموعة في تطبيق الاستراتيجيات المختلفة. كانت النتائج نصف السنوية كما هو متوقع، سواء من حيث نمو الأعمال في محفظة استثمارات المجموعة، أو من حيث تأثير ظروف السوق، وخاصة داخل محفظة التأمين.

لقراءة المزيد من التفاصيل، الرجاء [الضغط هنا](#). المصدر: الوطن

الأول من العام السابق، بانخفاض قدره 37% يعود بشكل أساسي إلى ارتفاع المطالبات المتكبدة في النصف الأول من عام 2024، بسبب تأثيرات مطالبات السيول والأمطار التي تعرضت لها المملكة بداية العام والارتفاع في مطالبات المركبات والمطالبات الصحية.

كما انخفض العائد على السهم إلى 22 فلساً بالمقارنة مع 35 فلساً في النصف الأول من عام 2023. وانخفض إجمالي الدخل الشامل العائد للمساهمين في النصف الأول إلى 4.53 مليون دينار بحريني، بالمقارنة مع 6.09 مليون دينار بحريني خلال النصف الأول من العام السابق، بانخفاض قدره 26%.

حققت المجموعة نمواً قوياً في جميع قطاعات الأعمال حيث ارتفع عائد الاستثمار بنسبة 21% ليصل إلى 2.07 مليون دينار بحريني، وارتفعت حصة المجموعة من أرباح الشركات الزميلة بنسبة 7% لتصل إلى 0.92 مليون دينار بحريني. كما حققت شركات التأمين التابعة للمجموعة نمواً كبيراً في إيرادات التأمين بنسبة 30%.

وارتفع إجمالي حقوق المساهمين (بعد استبعاد حقوق الأقلية) في نهاية النصف الأول من عام 2024 بنسبة 1% ليصل إلى 70.40 مليون دينار بحريني بالمقارنة مع 70.05 مليون دينار بحريني في نهاية عام 2023.

كما ارتفع إجمالي مجموع الموجودات بنسبة 12% ليصل إلى 124.02 مليون دينار بحريني بالمقارنة مع 111.02 مليون دينار بحريني في نهاية العام السابق.

وعلق السيد فاروق المؤيد، رئيس مجلس الإدارة قائلاً: ” تمر المنطقة بظروف استثنائية تفرض تحدياتها على الأعمال على

بارتفاع بنسبة 6% في صافي الأرباح..

## «البحرينية الكويتية للتأمين» تعلن عن النتائج المالية النصف سنوية

راسخة وسليمة وحكيمة. علاوة على ذلك، أثنى مجلس الإدارة على المبادرة التي قامت بها الإدارة خلال شهر أبريل لترقية ثلاثة من كوادرها الوطنية إلى مناصب تنفيذية، حيث إن هذه المبادرة تتوافق مع رؤية وأهداف الشركة لتعزيز فريق العمل.

ومن جهته، أكد الدكتور عبدالله سلطان الرئيس التنفيذي للشركة على ما جاء في تعقيب مجلس الإدارة حول النتائج المالية الموحدة للشركة في نهاية النصف الأول من العام 2024 التي لم تكن مشجعة فحسب، بل تعكس أيضاً السعي الدائم من الشركة لتبني الابتكار في كل ما تقوم فيه، وهذا ما تم ترجمته من خلال إطلاق منتج التأمين على المركبات المبني على المسافة، والتمتع لعملاء الشركة عبر الموقع الإلكتروني. كما قامت الشركة برعاية أول منتدى للسيارات الكهربائية في البحرين من أجل تعزيز أهداف الحوكمة البيئية والاجتماعية والمؤسسية، حيث ساعد هذا المنتدى في زيادة الوعي وجذب العديد من المشاركين من جميع دول مجلس التعاون الخليجي من أجل تبني مثل هذا المنتج المطور.

كما قال الدكتور سلطان: «بأن الشركة تمكنت من تحقيق هذه النتائج الإيجابية خلال الربع الثاني من العام الحالي، على الرغم من وجود تحديات كثيرة منها حجم المطالبات المرتبطة بالفيضانات الغزيرة في مملكة البحرين، بالإضافة إلى تأثير التضخم الذي يزيد أيضاً من حجم المطالبات لقسم التأمين الصحي وقسم تأمين المركبات. والجدير بالذكر أنه على الرغم من هذه التحديات، فقد تحسن أداء الاكتتاب بسبب السياسة المتحفظة الذي تنتهجها الشركة في تقدير احتياطياتها.»

لقراءة المزيد من التفاصيل، الرجاء [الضغط هنا](#).

المصدر: الأيبام

**البحرين:** أعلنت الشركة البحرينية الكويتية للتأمين عن نتائجها المالية الموحدة النصف سنوية للفترة المنتهية في 30 يونيو 2024. تمكنت الشركة من تحقيق ربح صافي عائد إلى مساهمي الشركة بلغ 2.938 مليون دينار، مقارنة مع 2.778 مليون دينار في نهاية الفترة من العام السابق، وذلك بزيادة قدرها 6%. وقد بلغت ربحية السهم الواحد للفترة الحالية 20 فلساً مقارنة مع 19 فلساً لنفس الفترة من العام السابق. وبلغ مجموع الدخل الشامل العائد إلى مساهمي الشركة خلال النصف الأول من العام الحالي 2.243 مليون دينار بالمقارنة مع 2.531 مليون دينار خلال النصف الأول من العام السابق، أي بانخفاض قدره 11% بسبب الهبوط في القيمة العادلة للاستثمارات.

هذا، وقد زادت إيرادات التأمين بنسبة قدرها 9%، من 51.833 مليون دينار في نهاية النصف الأول من العام السابق إلى 56.658 مليون دينار في نهاية النصف الأول من العام الحالي. كما سجلت نتائج خدمات التأمين زيادة بنسبة 11%، من 1.984 مليون دينار في نهاية النصف الأول من العام السابق إلى 2.204 مليون دينار في نهاية النصف الأول من العام الحالي. في حين انخفض صافي الدخل من الاستثمار بنسبة 2%، من 2.558 مليون دينار في نهاية النصف الأول من العام السابق إلى 2.495 مليون دينار في نهاية النصف الأول من العام الحالي؛ بسبب العوائد غير المتكررة من بيع الاستثمارات في العام الماضي.

وتعقيباً على النتائج المالية، فقد أعرب مجلس الإدارة عن رضاه لهذه النتائج الإيجابية التي حققتها الشركة خلال النصف الأول من العام الجاري، حيث يواصل مجلس الإدارة مراقبة المشاريع الاستراتيجية الرئيسية للشركة، ويؤكد أن الشركة تتقدم بطريقة

زيادة نسبتها 16 % على العام الماضي

## «التكافل» تحقق أرباحًا إجمالية بلغت 757 ألف دينار للنصف الأول

نفسها من العام السابق بارتفاع نسبته 16%.

وعلى هامش النتائج المالية، علق إبراهيم الرئيس، رئيس مجلس الإدارة، قائلاً: «إن الأداء المالي المتميز للشركة في النصف الأول من العام هو مؤشر واضح على قدرة الشركة على تحقيق نتائج جيدة رغم تحديات السوق».

من جانبه، أضاف عصام الأنصاري، الرئيس التنفيذي للشركة، قائلاً: «إن هذه النتائج المميزة تعكس جهود فريق العمل وتفانيه. ولتعزيز مسيرتنا نحو مستقبل مستدام، قمنا بتشكيل لجنة متخصصة بالاستدامة البيئية والمجتمعية والحوكمة. بالإضافة إلى ذلك، قمنا بتوقيع شراكات استراتيجية مع شركائنا في السوق، والتي تهدف إلى تعزيز خدماتنا وتغطياتنا التأمينية المختلفة المقدمة لربائتنا الكرام».

لقراءة المزيد من التفاصيل، الرجاء [الضغط هنا](#).

المصدر: الأيام

**البحرين:** اعتمد مجلس إدارة شركة التكافل الدولية «TAKAFUL» نتائج الشركة المالية للفترة المنتهية في 30 يونيو 2024، والتي تم إعدادها وفق المعايير المحاسبية الإسلامية FAS 42,43 – FAS 30 والموازية للمعايير المحاسبية الدولية IFRS 9 – IFRS 17.

بلغ صافي ربح المساهمين 555 ألف دينار بحريني للفترة الستة أشهر المنتهية في 30 يونيو 2024 مقارنةً بصافي ربح قدره 428 ألف دينار بحريني في الفترة نفسها من العام السابق بزيادة نسبتها 30%، وبلغ العائد على السهم 6.52 فلس مقارنةً بـ 5.04 فلس للسهم للفترة نفسها من العام السابق. كما بلغ الدخل الشامل العائد على مساهمي الشركة لفترة ستة الأشهر المنتهية في 30 يونيو 2024 حوالي 424 ألف دينار بحريني، مقارنةً بربح شامل قدره 303 آلاف دينار بحريني للفترة نفسها من العام السابق، بزيادة نسبتها 40%.

وبلغ إجمالي أرباح الشركة 757 ألف دينار بحريني لستة الأشهر المنتهية في 30 يونيو 2024 مقارنةً بـ 651 ألف دينار بحريني للفترة

## AtlantaSanad: le chiffre d'affaires en hausse de 0,3% à fin juin

**Morocco:** Le chiffre d'affaires (CA) d'AtlantaSanad s'est établi à 3,096 milliards de dirhams (MMDH) à fin juin 2024, enregistrant une hausse de 0,3% par rapport à la même période de l'année précédente.

Cette évolution résulte de l'activité « vie », dont le CA s'élève à 669 millions de dirhams (MDH), en hausse de 10,3% (+62 MDH), en lien avec le développement de la commercialisation des produits d'épargne, explique AtlantaSanad dans un communiqué sur ses indicateurs trimestriels.

Sur le segment « non-vie », le CA s'établit à 2,427 MMDH, en recul de 2,1% par rapport à juin 2023 (-52

MDH), indique la même source, précisant que cette baisse s'explique par le niveau important des affaires nouvelles réalisées en 2023 en risques techniques.

Au terme du deuxième trimestre 2024 (T2 2024), la compagnie AtlantaSanad a enregistré un CA de 1,133 MMDH, en baisse de 4,9% par rapport à la même période de l'année 2023.

Ainsi, le CA « vie » s'est établi à 330 MDH au T2 2024, marquant une hausse de 17,1%, tandis que l'activité « non-vie » a atteint un CA de 803 MDH, en baisse de 11,8%, impactée par le niveau important des affaires nouvelles réalisées en 2023 en risques techniques.

Source: Info Mediaire

## Salama reports a 67% increase in net profit in H1 2024

**UAE:** Islamic Arab Insurance Company (DFM listing: "Salama"), UAE's largest Takaful solutions provider, has reported a net profit of AED 20.53 million, compared to AED 12.26 million during the same period in 2023. In line with the company's commitment to delivering core business profitability, Takaful revenue was recorded at AED 528.58 million – despite facing a challenging revenue environment, while total assets rose to AED 3,701.08 million. The statement of financial position remains stable with a modest increase in total assets. Other operating income increased to AED 20.68 million, a 277% increase

compared to same period of last year while foreign currency adjustments were negatively impacted given the depreciation of the Egyptian Pound.

Commenting on the H1 2024 financial results, Walter Jopp, Chief Executive Officer at Salama, said: "As we implement our strategy and focus on delivering profitable growth, I am pleased with the progress we have made by focusing on underwriting discipline and supporting customer needs."

To read full article, please click [Here](#).

Source: Company's Website

## Assurances Maghreb: H1 2024 results

**Tunisia:** Assurances Maghreb closed the first six months of 2024 with a turnover of 154.435 million

TND (49 million USD), up by 7.59% over one year. Incurred losses were up by 13.8% to 81.08 million

TND (25.7 million USD).

For the first half of 2024, financial income stood at 15.42 million TND (4.9 million USD), down by 11.3% on the same period of 2023.

The Tunisian non-life insurer is expecting a turnover of 271.43 million TND (86.1 million USD) for the full year 2024.

Source: Atlas Magazine

## وكالة «AM Best» تمنح المصرية للتأمين التكافلي ممتلكات تصنيفاً محلياً «aaa.EG»

وأشارت وكالة التصنيف على موقعها الإلكتروني، أن هذه التصنيفات تعكس قوة الميزانية العمومية للشركة المصرية للتأمين التكافلي، بالإضافة إلى أدائها التشغيلي الملائم وملف أعمالها المحدود وإدارة مخاطر المؤسسة الهامشية.

ويشار إلى أن وكالة التصنيف العالمية AM Best قد أعلنت العام الماضي البدء في إصدار تصنيفات المقياس الوطني (NSR) لسوق التأمين المصري، موضحاً أن تصنيفات NSRs الجديدة تتيح تمايزاً أكبر بين المشاركين في التأمين في السوق المصرية

المصدر: أموال الغد

جمهورية مصر العربية: منحت شركة AM Best التصنيف الوطني المصري (NSR) وهو aa+.EG (متفوق) للشركة المصرية للتأمين التكافلي ممتلكات مع نظرة مستقبلية مستقرة.

وقد أكدت شركة AM Best تصنيف القوة المالية (FSR) للشركة المصرية للتأمين التكافلي عند B- (عادل)، وكذلك التصنيف الائتماني طويل الأجل للمصدر (Long-Term ICR) للشركة عند "bb- (مقبول) مع نظرة مستقبلية مستقرة لهذه التصنيفات، وتم تقييم هذه التصنيفات بنهاية يوليو الماضي.

## «الرقابة المالية» تقرر زيادة رأسمال شركة الوفاء لتأمينات الحياة مصر

التوصية بالأسهم والشركات ذات المسؤولية المحدودة وشركات الشخص الواحد ولائحته التنفيذية؛ وعلى القانون رقم 10 لسنة 1981 بإصدار قانون الإشراف والرقابة على التأمين في مصر ولائحته التنفيذية؛ وعلى القانون رقم 10 لسنة 2009 بتنظيم الرقابة على الأسواق والأدوات المالية غير المصرفية.

لقراءة المزيد من التفاصيل، الرجاء [الضغط هنا](#).

المصدر: المصدر

جمهورية مصر العربية: نشرت الوقائع المصرية في العدد 174، بتاريخ 12 أغسطس 2024، قرار الهيئة العامة للرقابة المالية رقم 1606 لسنة 2024، بتاريخ 10-7-2024، بشأن تعديل المادتين رقمي "6"، "7" من النظام الأساسي لشركة الوفاء لتأمينات الحياة - مصر ش.م.م.

وأوضحت الوقائع المصرية، أن القرار جاء بعد الأطلاع على القانون رقم 159 لسنة 1981 بإصدار قانون شركات المساهمة وشركات

## سلامة للتأمين التكافلي - مصر تحقق 957 مليون جنيهه أقساط في 2023/2024

تقرب من حاجز المليار جنيهه ، جاءت من خلال تعزيز مستوى الخدمة الذي تقدمه الشركة للعملاء علي مستوى الإصدار وسداد التعويضات وهو ما أكسبها رصيدياً كبيراً من الثقة لدي العملاء.

أضاف، ان شركة سلامة للتأمين التكافلي - مصر تقوم بانتقاء المخاطر التي تغطيها وفق الشروط الفنية التي تحدد قابلية الخطر للتأمين واستثمار كافة الوسائل الفنية للتعامل مع الأخطار للحد من أثارها.

لقراءة المزيد من التفاصيل، الرجاء [الضغط هنا](#). المصدر: الأهرام

جمهورية مصر العربية: حققت شركة سلامة للتأمين التكافلي - مصر 957 مليون جنيهه أقساط مباشرة في العام المالي 2023/2024، مقابل 651 مليون جنيهه تم تحقيقها في العام المالي السابق 2022/2023، بزيادة قيمتها 306 مليون جنيهه ، وبنسبة نمو تتجاوز 47%.

قال محمد عبد المولي الرئيس التنفيذي والعضو المنتدب لشركة سلامة للتأمين التكافلي - مصر ، إن الأقساط التي حققتها شركته في العام المالي 2023 / 2024 - وفقاً للمؤشرات الأولية- والتي



## حلول تأمينية لتخفيف المخاطر التجارية والسياسية وتعزيز الإئتمان



### Disclaimer:

The opinions expressed in the articles doesn't reflect GAIF positions; the statistics are the sole responsibility of the articles authors

تنبية: المقالات تعبر عن آراء كُتّابها وليس عن رأي الاتحاد العام العربي للتأمين والإحصائيات على مسؤولية المصادر